

403
1128/115

UNIVERSITET U ZAGREBU
KATEDRA
ZA TEHNOLOGIJU DRVNAJU

UDK 630* 8 + 674

CODEN: DRINAT

YU ISSN 0012-6772

1 - 2

časopis za pitanja
eksploatacije šuma,
mehaničke i kemijske
prerade drva, te
trgovine drvom
i finalnim
drvnim
proizvodima

40

GODINA

**DRVNA
INDUSTRija**



SR NJEMACKA

INDUSTRIJSKI KOMPRESORI —
SUŠIONICI ZRAKA I PRIBOR

SR NJEMACKA



LJEPILA I
ZAPUNJAČI
ZA DRVO



Reich Spezialmaschinen

SR NJEMACKA

STROJEVI ZA OBRADU DRVA



Karl M. Reich

SR NJEMACKA

RUČNI ELEKTRIČNI I PNEUMATSKI
ALATI ZA OBRADU DRVA



SR NJEMACKA

MOČILA I LAKOVI ZA DRVO —
RAZRJEĐIVACI



AUSTRIJA

ČELICI ZA LISTOVE TRAČNIH,
KRUŽNIH I RUČNIH PILA I JARMAČA

GENERALNI ZASTUPNIK I KONSIGNATER:



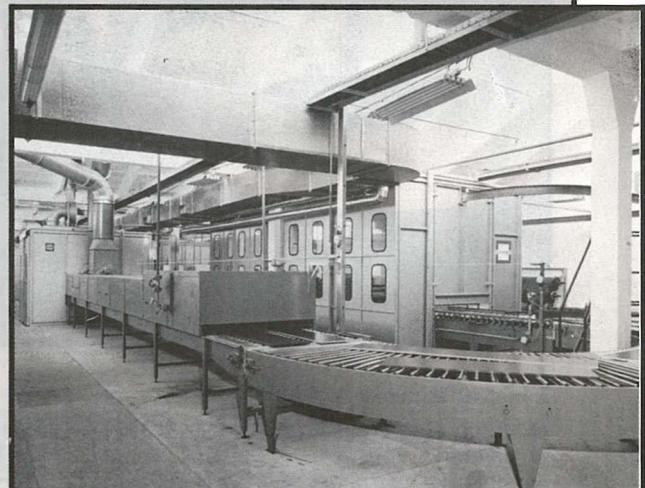
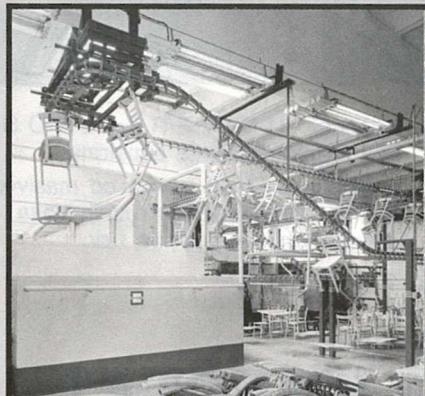
Marulićev trg 18. Tel. (041) 444-011; Telex: 21307, 21591



specializirano podjetje za industrijsko opremo



DRVNA INDUSTRIJA
KOD NAS I U SVIJETU
POZNAJE NAS PO
REFERENCAMA



VAŠE ZADOVOLJSTVO
NAŠ USPJEH

**NAŠA OSNOVNA DJELATNOST:
INŽENJERING I
PROIZVODNJA**

POZOVITE NAS I POSAVJETUJTE SE S NAMA

SOP Inženirski biro, Litijska 51, 61000 LJUBLJANA, tel. 061 211 601,
telefax 221 435, telex YU SOP IB 31638

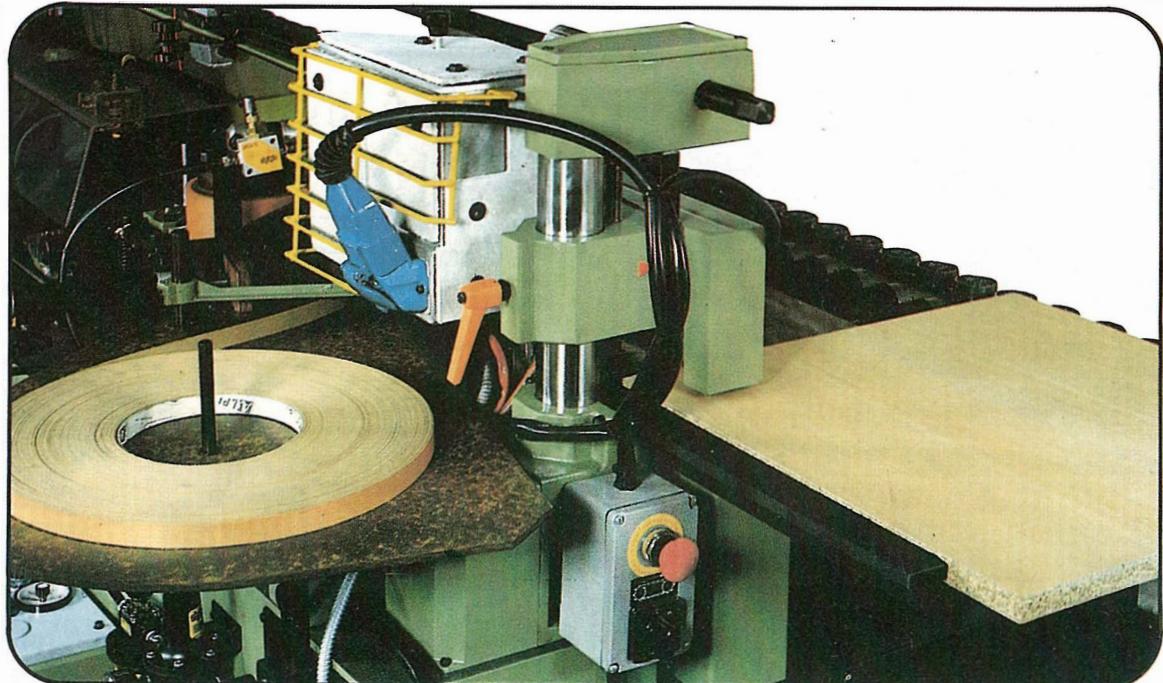
Karbon

kemijska industrija Zagreb, Vlaška 67

TALJIVO LJEPILO ZA
DRVNU INDUSTRIJU
KARBOTAL

NOVO

U PROIZVODNOM PROGRAMU



B I T N E tehničke karakteristike:

- radna temperatura rastaljenog ljepila ... 190–210°C
- otvoreno vrijeme 5–12 sek
- toplinska otpornost (po WPS-68)
 - laminati oko 75°C
 - furnir i letvice od masivnog drva 85°C

Ističemo **U N I V E R Z A L N O S T** primjene kod lijepljenja raznih supstrata:

- furnira i rubnih letvica od masivnog drva
- PVC i poliesterskih rubnih traka
- impregniranog papira i dr.

Prilikom strojnog lijepljenja

KARBOTAL -om

postiže se izvanredna kvaliteta lijepljenja kada se pridržava uputa o:

- pripremanju ljepila i stroja za rad
- pripremanju materijala koji se lijepe
- količini nanesenog ljepila.

KARBOTAL

je neotrovan i nezapaljiv skladištenje na suhom i hladnom prostoru pakiranje u natronske vreće 25 i 50 kg. isporučuje se u granulama, a primjenjuje u rastaljenom stanju za strojno lijepljenje različitih rubnih traka na rubove drva i drvenih ploča



Za sve informacije izvolite se obratiti našoj službi primjene na telefon 041/419-222 i 448-978.

Ako Vam je krvni tlak previsok, pokušajte jednom s Profimatom umjesto da gutate pilule

Da živite tako pod stresom, krivi su Vaši stari strojevi. Stara ravnalica. Stari stroj za obradu sljubnica. Stara debblača.

Takvi strojevi za jednu radnu operaciju danas su prepologani. A što su strojevi polaganiji, to je dulji radni dan.

I što je dulji Vaš radni dan, to manje imate vremena za svoj privatni život.

I što se slabije možete opustiti, to gore za Vaš krvni tlak.

Gorka iskustva sa zastarjelim strojevima

Uvijek iznova morate doživljavati da netko drugi dobije narudžbu umjesto Vas.

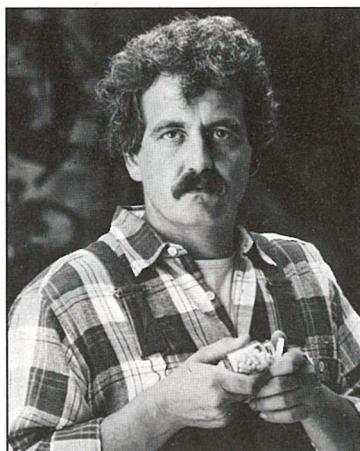
Iako je Vaša kalkulacija realna. Iako dobro radite.

Imate sada dvije mogućnosti: Ili ćete raditi još dulje i davati još jeftinije ponude. Što nije dobro niti za stvaralačku radost niti za krvni tlak.

Ili ćete smanjiti svoje proizvodne troškove. A za to trebate Profimat.

Kako ćete doći na zelenu granu

Za jedan sat napravi Profimat toliko koliko stari stroj za jedan dan. Jer on sve četiri strane u jednom hodu glatko oblanja. I, ako hoćete, također istodobno profilira!



Tako ćete svaki obradak, umjesto četiri puta, uzeti u ruke samo jedanput.

Tako ćete dnevno uštedjeti mnogo radnih sati. Snizit ćete troškove rada po komadu, Vaše ponude bit će povoljnije, Vaši dobavni rokovi kraći, Vaša dobit veća, a Vaš puls polaganiji.

Malo iznenadenje.

Na Profimatu ne iznenadjuje najviše njegov učinak. Najviše iznenadjuje njegova cijena:

Profimat Vas ne stoji više nego dobra ravnalica-debblača.

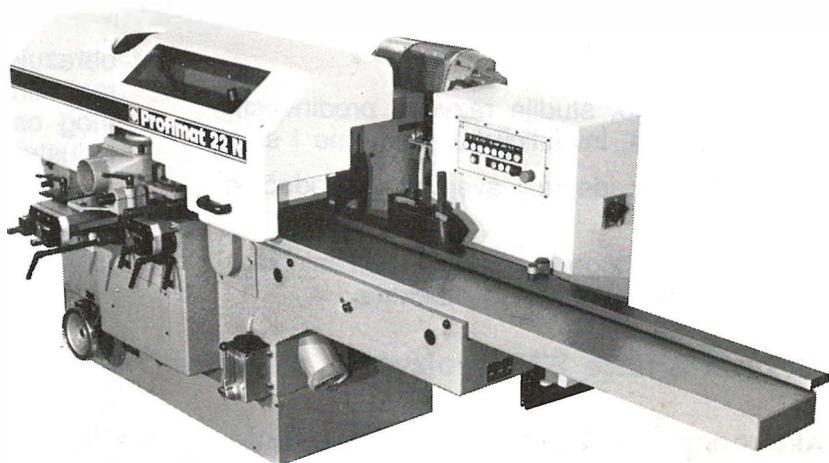
Vidite da možete sebi priuštiti da Profimat postavite u Vašu radionicu. Ne možete sebi priuštiti da dalje radite zastarjelim strojnim parkom.

Ili možda želite riješiti budućnost Vašeg pogona pilulama za sniženje tlaka?

Michael Weinig AG
Weinigstrasse 2/4
D-6972
Tauberbischofsheim,
Telefon (0) 93 41/86-0
Telex 6 89 511
Telefax (0) 93 41/7080
Savezna Republika
Njemačka



Pitaj Weiniga!



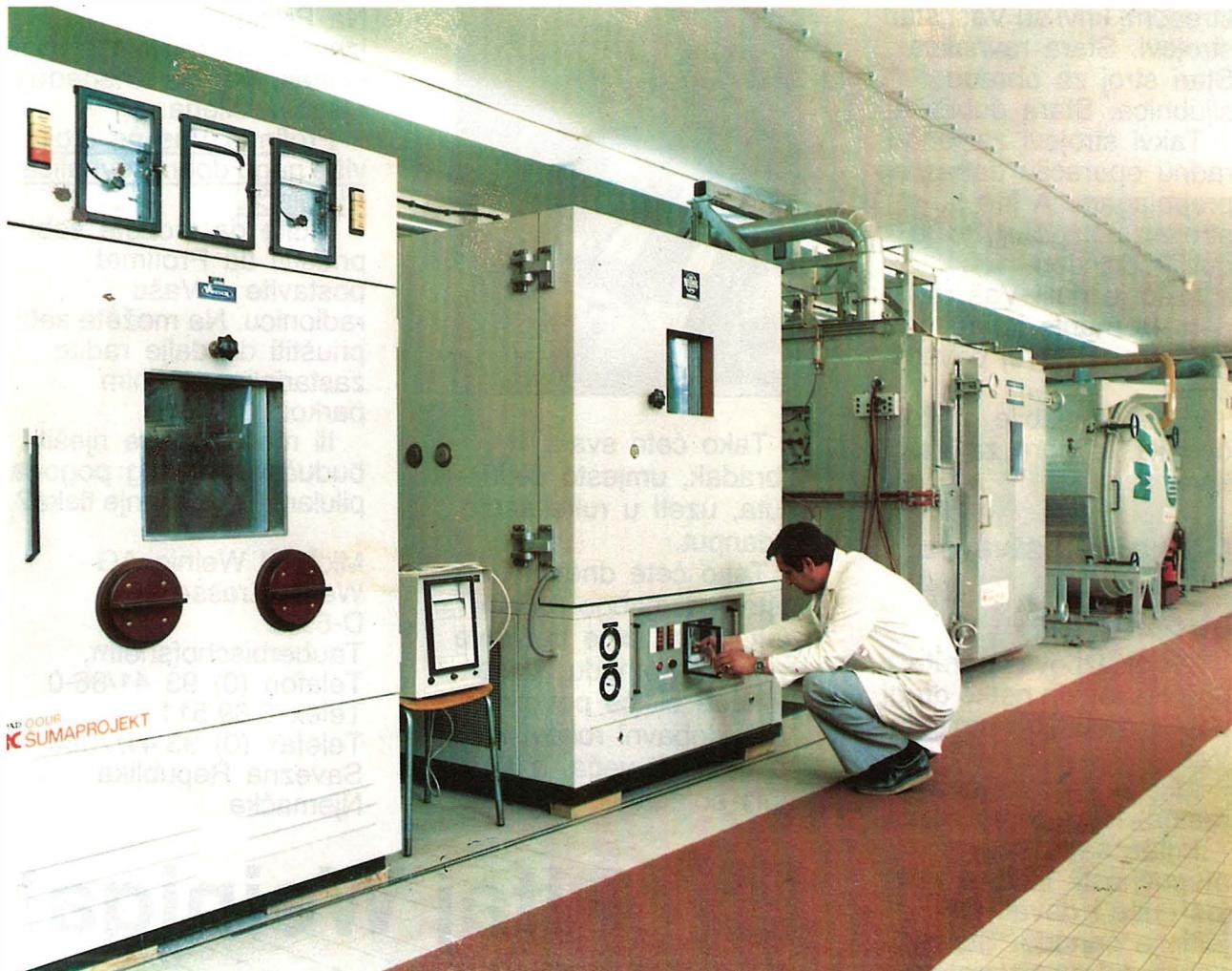
»ŠIPAD — IRC«, OOUR »ŠUMAPROJEKT«



Institut za naučno-istraživački rad,
programiranje, projektovanje i
inženjering u drvnoj industriji
S A R A J E V O, Omladinsko šetalište br. 10

Telefon 071/523-927 · telex 41-711 · telefax 071-616-744

**ORGANIZACIJA KOJA SE VEĆ 40 GODINA BAVI NAUČNIM I STRUČNIM RADOM
U OBLASTI PROIZVODNIH PROGRAMA I PROIZVODNJE U DRVNOJ INDUSTRIJI**



- istražujemo
- programiramo; studije razvoja, predinvesticijske studije, investicijske programe i sl.
- projektiramo; idejne i sve vrste izvodačkih projekata
- obavljamo usluge konzaltinga i inženjeringa u realizaciji industrijskih objekata

- obrazujemo rukovodne i proizvodne kadrove različitih specijalnosti u sistemu permanentnog osposobljavanja za poslove u drvnoj industriji
- radimo po sistemu »program u ruke« po principima suvremenog industrijskog inženjeringa

Ako imate ideje ŠTO proizvoditi, mi ćemo Vam reći KAKO?!

Ako nemate odgovor na prvo pitanje, pozovite nas, doći ćemo, predložiti ideje, ocijeniti i valorizirati njihovu ekonomsku profitabilnost.

DRVNA INDUSTRija

**ČASOPIS ZA PITANJA EKSPLOATACIJE ŠUMA, MEHANIČKE I KEMIJSKE
PRAVARE DRVA, TE TRGOVINE DRVOM I FINALNIM DRVNIM PROIZVODIMA**

Drvna ind.

Vol. 41

Br. 1—2

Str. 1—40

Zagreb, siječanj-veljača 1990.

Izdavač i suradnici u izdavanju:

TEHNIČKI CENTAR ZA DRVO, Zagreb, Ul. 8. maja 82

ŠUMARSKI FAKULTET, Zagreb, Šimunska 25

POSLOVNA ZAJEDNICA ZA PROIZVODNU I PROMET DRVOM,
DRVnim PROIZVODIMA I PAPIROM »EXPORTDRV«
Zagreb, Mažuranićev trg 6

Poduzeće »EXPORTDRV«, Zagreb, Marulićev trg 18

Osnivač: Institut za drvo Zagreb

Uredništvo i uprava:

Zagreb, Ul. 8. maja 82, tel. 448-611, telex: 22367 YU IDZG

Izdavački savjet:

prof. dr. Stanislav Bađun, dipl. ing., prof. dr. Marijan Brežnjak, dipl. ing., mr. Ivica Milinović, dipl. ing. (predsjednik), dr. mr. Božo Santini, dipl. iur., Josip Tomše, dipl. ing. — svi iz Zagreba.

Urednički odbor:

prof. dr. Stanislav Bađun, dipl. ing., prof. dr. Stevan Bojanin, dipl. ing., prof. dr. Marijan Brežnjak, dipl. ing., doc. dr. Zvonimir Ettinger, dipl. ing., Andrija Ilić, prof. dr. mr. Boris Ljuljka, dipl. ing., prof. dr. Božidar Petrić, dipl. ing., mr. Stjepan Petrović, dipl. ing., prof. dr. Rudolf Sabadi, dipl. ing. i dipl. oec., prof. dr. Stanislav Sever, dipl. ing., Dinko Tusun, prof. — svi iz Zagreba

Glavni i odgovorni urednik:

prof. dr. Stanislav Bađun, dipl. ing. (Zagreb).

Tehnički urednik:

Andrija Ilić (Zagreb).

Urednik:

Dinko Tusun, prof. (Zagreb).

Pretplata (akontacija):

godišnja za pojedince 240.—, za dake i studente 120.—, a za poduzeća i ustanove 600.— dinara. Za inozemstvo: 66 US \$. Žiro račun broj 30102-601-17608 kod SDK Zagreb (Tehnički centar za drvo).

Rukopisi se ne vraćaju.

Izlazi kao mjesечnik.

Časopis je oslobođen osnovnog poreza na promet na temelju mišljenja Republičkog sekretarijata za prosvjetu, kulturu i fizičku kulturu SR Hrvatske br. 2053/1-73 od 27. IV 1973.

Tisk: »A. G. Matoš«, Samobor

DRVNA INDUSTRIJA

Vol. 41, 1—2

str. 1—40

siječanj—veljača

Zagreb

SADRŽAJ**Znanstveni radovi**

Stjepan Tkalec	ISPITIVANJE ČVRSTOĆE SPOJEVA ZAOBLJENIM ČEPOM	3—8
Vlatka Jirouš-Rajković	OTPORNOST PREVLAKA NA GRAĐEVINSKOJ STOLARIJI PREMA VREMENSKIM UTJECAJIMA	9—16
Mirko Gornik	ISTRAŽIVANJE PONAŠANJA ADHEZIJE TRAJNO ELASTIČNIH VEZA POCINČANIH LIMOVA I FURNIRA U TOKU VREMENA	17—20

Stručni radovi

Dragan Roksandić	MEĐUNARODNI SAJAM NAMJEŠTAJA, OPREME I UNUTARNJE DEKORACIJE — Beograd 13—19. studeni 1989.	21—25
Božidar Petrić	STRANE VRSTE DRVA U EVROPSKOJ DRVNOJ INDUSTRiji — AMARANTE	26—27
Rudolf Sabadi	PODUZEĆE I PODUZETNIŠTVO (Škola poslovanja)	26—29
Iz tehnike	28—29
Dossier	30—31
Iz zemlje i svijeta	32—33
Iz znanstvenih i obrazovnih ustanova	34
Bibliografski pregled	35
In memoriam (M. Gjajić)	36
Prilog »CHROMOS«	38—39

CONTENTS**Scientifical papers**

Stjepan Tkalec	STRENGTH TEST ON ROUND TENON JOINTS	3—8
Vlatka Jirouš-Rajković	PERFORMANCE OF FINISHES ON WEATER EXPOSED WOOD JOINERY	9—16
Mirko Gornik	RESEARCHES IN ADHESION PERFORMANCE OF PERMANENT ELASTIC JOINTS OF GALVANIZED SHEETS AND VENEERS IN COURSE OF TIME	17—20

Technical papers

Dragan Roksandić	FURNITURE FAIR IN BELGRADE 1989	21—25
Božidar Petrić	FOREIGN TIMBERS IN EUROPEAN WOODWORKING INDUSTRY — AMARANTE	26—27
Rudolf Sabadi	ENTERPRISE AND MANAGING	26—29
From Technic	26—29
Dossier	30—31
World's and Home News	32—33
From Scientifical and Educational Institutions	34
Bibliographical Survey	35
In Memoriam (M. Gjajić)	36
Information from »CHROMOS«	38—39

Ispitivanje čvrstoće spojeva zaobljenim čepom

STRENGTH TEST ON ROUND TENON JOINTS

Prof. dr. **Stjepan Tkalec**

Sumarski fakultet — Zagreb

Prispjelo: 4. prosinca 1989.

Prihvaćeno: 20. siječnja 1990.

Izvorni znanstveni rad

UDK 630.824.8:836.1

Sažetak

U radu se obrađuje čvrstoća lijepljenja ugaonih spojeva drva tvrdih listača tehnikom spajanja zaobljenim (ovalnim) čepom u podužnoj rupi. Eksperimentom je obuhvaćeno 5 uzoraka, koji su izvedeni tehnikom natiskivanja i brazdanja sljubnica. Ispitivani su statičkim opterećenjem na izvlačenje i momenom sile. Rezultati pokazuju da postoji veza između oblika i velične natisnutosti i obrade čepa, čvrstoće spoja, izražene posmičnim naprezanjem, ako se promatra u okviru relativno malih odstupanja zadora.

Primjena rezultata važna je u konstruiranju namještaja i proizvoda za građevinarstvo, te u daljem razvoju diskurzivnih metoda u konstruiranju.

Ključne riječi: drvne konstrukcije — spajanje čepovima — natiskivanje čepova — čvrstoća lijepljenja.

Summary

The paper deals with the strength of glued corner joints performed on hardwoods by joining by round tenon in longitudinal hole. Five samples have been covered by these tests carried out by technique of pressing into and grooving of joints. The samples have been tested by static pull-out load and moment of power.

The results indicate that there is a link between the shape and the extent of pressing into and the manufacture of the tenon, joint strength expressed by shearing stress, if examined within a relatively small gap deviation. The above results are important when applied in designing of furniture and products used in construction industry and in further development of discursive methods in wood constructing.

Key words: wood frames — joining by tenons — pressing into of tenons — strength of gluing (V.K.)

1. UVOD

Istraživanje lijepljenih konstrukcija namještaja provodi se radi optimiziranja konstrukcijskih rješenja s aspekta racionalnog iskorišćivanja drva i drvnih materijala, te njihova implementiranja u smislu podizanja kvalitete gotovih proizvoda.

Primjena dosjeda i tolerancija, određivanje i provođenje točnosti obrade konstrukcijskih spojeva i tehnologije lijepljenja, ističe se kao neophodna potreba svakе suvremene proizvodnje namještaja.

Suvremena tehnološka oprema, koja omogućava veliku točnost obrade, upravo zahtijeva primjenu novih metoda rada, od konstruiranja putem računala do primjene diskurzivnih metoda u stvaranju software-a s proračunskim i grafičkim podacima za neposredno izvođenje.

Rezultati ovog rada prilog su dosadašnjim istraživanjima iz područja konstrukcije namještaja, a posebno stolica i stolova, gdje se traže spojevi zaobljenim i plosnatim čepovima velike izdržljivosti na statička i dinamička opterećenja.

2. PROBLEMATIKA I CILJEVI ISTRAŽIVANJA

Čvrstoća lijepljenih konstrukcija ovisi o dvije skupine karakteristika koje se odnose na materijal koji se lijepi, odnosno na adheziv, to su:

— geometrijske i fizičko-mehaničke karakteristike konstrukcijskih dijelova koji se spajaju;

— fizičko-mehanička i kemijska svojstva ljeplila te tehnologija njihove primjene.

Problematikom spajanja zaobljenim ili ovalnim čepovima bavilo se do sada više istraživača. U njihovim je radovima obrađivana problematika dimenzioniranja čepova, utjecaja duljine i širine čepa na čvrstoću spoja, utjecaj položaja godova i promjene vlažnosti na čvrstoću spoja, te utjecaj vrste dosjeda odnosno veličine zazora ili zadora na čvrstoću lijepljenja.

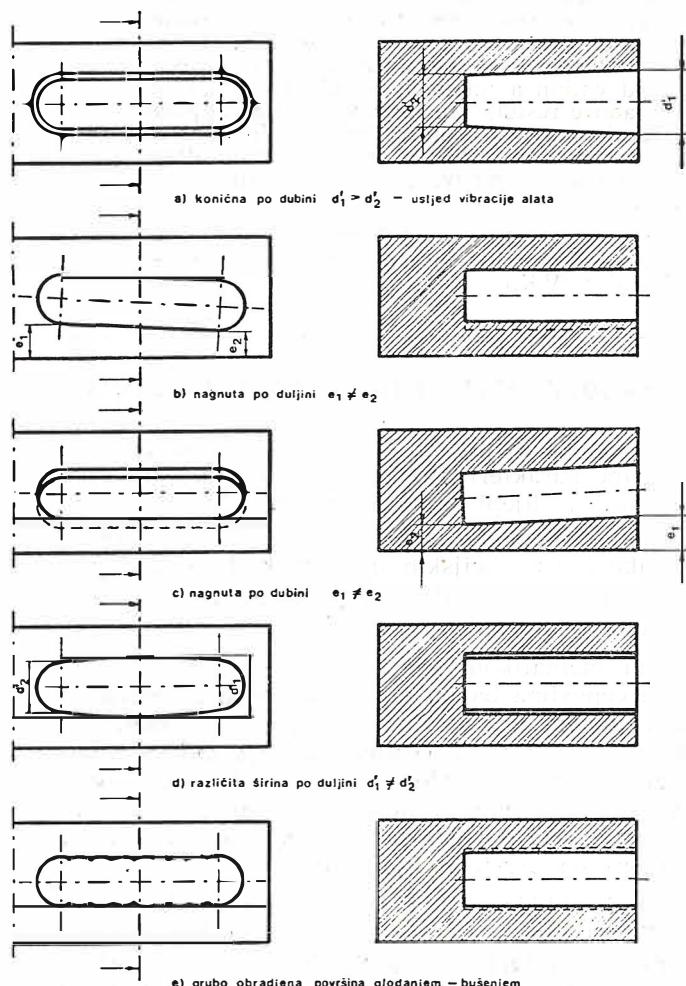
S. A. Iljinski i B. Skopal [1] razmotrili su jednadžbu ravnoteže između čvrstoće na smicanje ulijepljenih spojnih elemenata sa sljubnicama gdje su vlakanca međusobno okomita i paralelna. Ovdje se spominje i podatak da natiskani moždanici pokazuju do 40% veću čvrstoću u odnosu na nenatisnute moždanike.

J. Kamenický [2] je ispitivao elastičnost spojeva zaobljenim čepom, te je zaključio da elastičnost spoja djelovanjem momenta sile u ravni T-spoja naglo opada u rasponu širine čepa 10...20 mm, a zatim se pad elastičnosti usporava, te je kod širine 60 mm vrlo malen.

Čepovi iste površine sljubnice daju spojeve različite čvrstoće s obzirom na duljinu i širinu čepa.

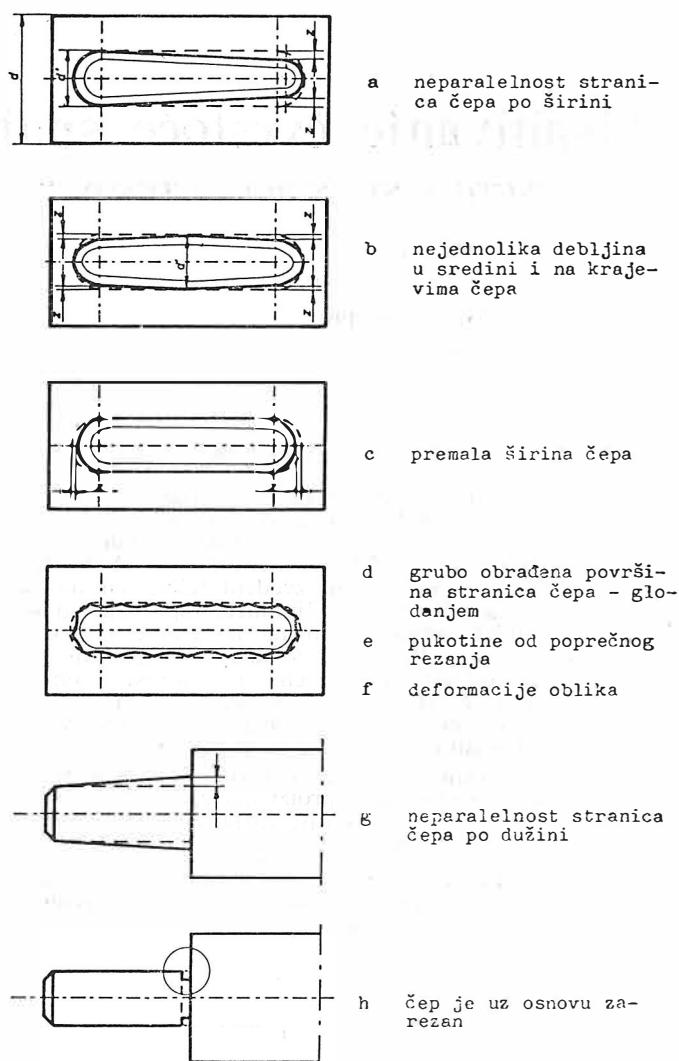
S. Dziegielewski [3] u svom radu ispituje ugaone spojeve zaobljenim čepom i njihovu izdržljivost na dinamička opterećenja. On je utvrdio da se, nakon dinamičkih opterećenja, znatno smanjuje krutost spoja, tj. umanjuje se čvrstoća na smicanje, čemu je uzrok destrukcija spoja uz sljubnice.

U svom radu A.M. Korzeniowski [4] istražuje metode poboljšavanja svojstava spojeva zaobljenim čepom. On smatra da ljepilo doprinosi čvrstoći spoja do 85%, a ostala bitna svojstva su: vrsta drva, vlažnost i specifični pritisak pri kojem se vrši lijepljenje. Navode se i istraživanja A.F. Rybskog, koji je utvrdio da su



Slika 1. Greške oblika i dimenzija poduzne rupe uzrokovane pri obradi na viševretnoj oscilirajućoj bušilici

Fig. 1. Form and dimension defect of longitudinal holes caused in manufacture on multisindle oscillating boring machine



Slika 2. Netočnosti izrade kod zaobljenog čepa uzrokovane pri obradi na čeparici zaobljenih čepova

Fig. 2. Imprecision in manufacture of round tenons caused in manufacture on tenoning machine for round tenons

najveća opterećenja podnijeli spojevi gdje je zador po širini čepa iznosio 0,3...0,7 mm, a po debljini 0,1...0,2 mm.

B. Skopal [5] usmjerio je svoja istraživanja na određivanje optimalnog dosjeda pri spajanju zaobljenim čepom. Eksperimentalno je utvrdio kod spojeva od bukovine da su maksimalne sile loma postizane kod zadora 0,2...0,3 mm, te utvrdjuje da je optimalni zador 0,3 mm s graničnim naprezanjima za PVAc ljepilo 1406 N/cm².

U ovom radu se prvi puta uz rezultate prezentira i točnost obrade s načinom dosjedanja, tj. veličinama zazora ili zadora.

S. Tkalec [6] na osnovi svojih istraživanja utvrdjuje optimalnu natisnutost za zaobljene ovalne čepove od bukovine, lijepljene PVAc ljepilom. Najveću čvrstoću pokazali su spojevi kod vlažnosti 8...90%, kod zadora natisnutog čepa -0,01...-0,06 mm, gdje je natisnutost po de-

bljini iznosila $n = 0,434 \pm 0,1$ mm. Kako je opseg ovih istraživanja proširen, tj. povećan je broj mјerenja, to će se u ovom radu dati dodatna tumačenja dobivenih rezultata. Ovo je jedan od prvih radova koji razmatra utjecaj natisnutosti i značenje tehnike natiskivanja radi poboljšanja lijepljenja okruglih i plosnatih čepova, iako je tehnika natiskivanja odavno poznata, posebno u proizvodnji stolica. Tijekom provedbe eksperimenta analizirane su netočnosti obrade na otvorima i čepovima koje su prikazane na slikama 1. i 2.

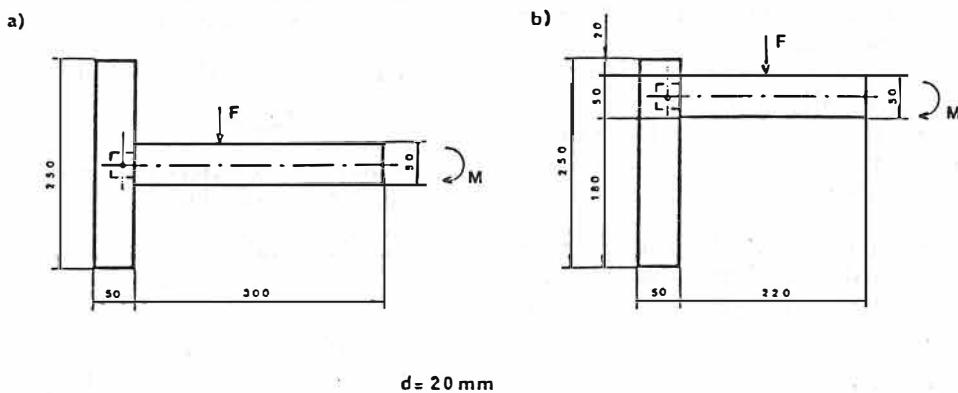
J. Kudela i J. Dubovski [7] na osnovi svojih istraživanja ispitali su veličine promjena dimenzija kod čepa i otvora u uvjetima raznih sadržaja vlage bukovine i smrekovine. Najbolja stabilnost spoja dobije se kada su čep i otvor radikalno postavljeni u odnosu na ravninu sljubnice, tj. sržni trakovi su okomiti na sljubnice.

Ispitivanje čvrstoće lijepljenih natisnutih spojeva u ovom radu ima kao cilj iznalaženje optimálnog raspona natisnutosti, kod kojeg se postiže najveće čvrstoće na statička i dinamička opterećenja. Zadatak istraživanja odnosi se i na pravilnu upotrebu čeparica i strojeva za natiskivanje u smislu točnosti obrade, koja također znatno utječe na čvrstoću lijepljenih spojeva.

3. PRIKAZ METODE RADA

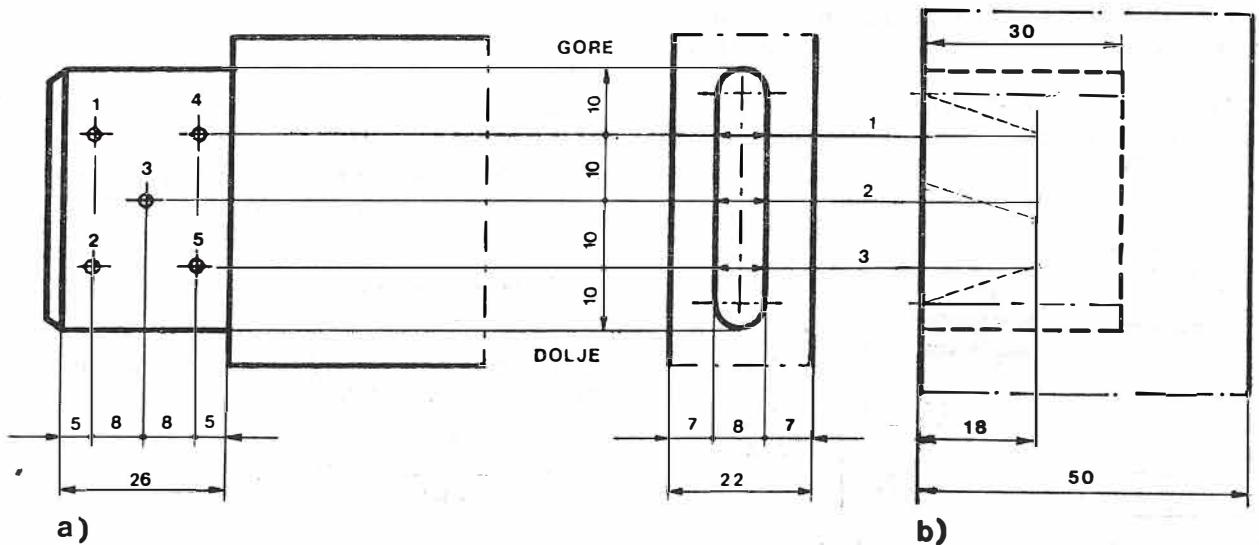
Uzorci za ispitivanje

U radu je primijenjena kombinacija diskurzivno-matematičke i diskurzivno-aplikativne indirektne metode u konstruiranju modela, odnosno njegovoj realizaciji. Za ispitivanje su izrađeni L i T oblici ugaonog spoja stolica, sastavljeni zaobljenim čepom i podužnom rupom (Slika 3).



Slika 3. Uzorci za prethodna ispitivanja
a) T-oblici, b) L-oblici

Fig. 3. Samples for preliminary testing
a) T-shape, b) L-shape



Slika 4. Mjerna mjesta debljine: a) čepa i b) visine rupe
Fig. 4. Measuring points for thickness: a) for tenon and b) for hole height

skoro jedamput manju čvrstoću lijepljenja. Tako je uzorak U-3 za natisnutost 0,434 mm pokazao prosječnu čvrstoću lijepljenja od 1997 N/cm^2 .

— Dosadašnja istraživanja autora na istoj problematiki proširena su uzorcima s nižim vrijednostima natisnutosti npr. U-1, koji je pokazao znatno nižu prosječnu čvrstoću spojeva. To je bio uzrok da je krivulja izjednačenja pomaknula svoj maksimum, pa tako i interval optimalne natisnutosti u područje iznad 0,534 mm. Krivulja izjednačenja ima svoj maksimum kod $n = 0,60$ mm, tj. $\tau_L = 2036,39 \text{ N/cm}^2$.

— Podaci za natiskivanje moždanika i okruglih čepova ne mogu se primijeniti za okrugle čepove za koje vrijede druge metode obrade natiskivanja čepova.

— Točnost izrade ima znatan utjecaj na rezultate lijepljenja, tim više što pri natiskivanju drva dolaze do izražaja elastične deformacije, tako da su zabilježene vrijednosti odstupanja srednjih zadora u intervalu $Zd = -0,05 \dots -0,38$ mm. Dakako da na odstupanja utječe i netočnost izrade otvora.

Uvođenjem moderne i precizne opreme za izradu konstrukcijskih sastava, ostvaruju se pret-

postavke za primjenu sistema dosjeda i toleran- cija pri spajaju konstrukcija koje zahtijevaju visoku razinu kvalitete. Usaporedo s prihvaćanjem sistema tolerancija za drvo treba uvoditi u praksu tehnologiju visoke točnosti obrade i usporedno preporuke za pravilno dimenzioniranje konstrukcijskih spojeva koje su bazirane na utvrđenim znanstvenim rezultatima.

Recenzent: prof.dr. B. Ljuljka

LITERATURA

- [1] Skopal, B. i Alić, O.: Konstrukcije proizvoda od drveta. Skripta, Univerzitet u Sarajevu, 1966.
- [2] Komenczyk, J.: Nachgiebigkeit von ZapfenVerbindungen für Möbelkonstruktionen, Drevarsky Vyskum, Ročnik 20, zvazok 4, Zvolen, 1975.
- [3] Dziegielewski, S.: Badania nad Polaczeniami szkieletowych konstrukcji mebli z drewna. Folia forestalia Polonica, seria B, Zeszyt 12, Poznań, 1975.
- [4] Korzeniewski, A. M.: Fit improves properties of joints. Furniture Manufacturer 47/1982/1
- [5] Skopal, B. i dr.: Definiranje optimalnog nasjeda konstrukcione veze čep-gnijezdo izvedene na detaljima od bukovine, Pregled 1-4, Univerzitet u Sarajevu, 1981.
- [6] Tkalec, S.: Utjecaj konstrukcijskih spojeva na kvalitetu stolica — Disertacija, Šumarski fakultet u Zagrebu 1986.
- [7] Kundela, J. i dr. Rozmerové zmény otvorov v dreve a dřeva v okoli otvoru Vplyvom zmien vlhkosti, Drevo 41 (1986)
- [8] Tkalec, S.: Ispitivanje čvrstoće spojeva okruglim čepom, Drvna industrija 38 (9-10) 211-217 (1987)
- [9] Rakuska, F.: Tolerance in ujemi v lesarstvu, Delavska univerza »Boris Kidrič« i SZL Slovenije, Ljubljana 1989.

IZRAČUNAJTE:

Koliko stoji otprema Vaše okružnice s prospektom potencijalnim kupcima!?

Mi smo pronašli bolje rješenje!

Oglas u časopisu »DRVNA INDUSTRIJA« stiže do praktički svih drvno-industrijskih poduzeća i stručnjaka u Jugoslaviji, a barem upola jeftinije.

RAZMISLITE O TOME!

Tražite od nas cjenik i plan izlaženja časopisa!
Obratite se s punim povjerenjem

Uredništvo »DRVNE INDUSTRIJE«
41000 ZAGREB
Ulica 8. maja 82/I

Otpornost prevlaka na građevinskoj stolariji prema vremenskim utjecajima

PERFORMANCE OF FINISHES ON WEATHER EXPOSED WOOD JOINERY

Vlatka Jirouš-Rajković, dipl. ing.
Šumarski fakultet Zagreb

Prispjelo: 1. X. 1989.
Prihvaćeno: 10. 12. 1989.

UDK 630⁸829.1:630⁸833.15

Pregledni rad

Sažetak

Različite vrste penetrirajućih i filmogenih materijala primjenjuju se za zaštitu građevinske stolarije od negativnog djelovanja vremenskih utjecaja. U radu su dane karakteristike različitih prevlaka i pregled istraživanja njihove efikasnosti u zaštiti drva od vode i fotooksidacije. Navedene su neke nove metode povećanja otpornosti drva i prevlaka prema vremenskim utjecajima.

Ključne riječi: prevlaka — građevinska stolarija — djelovanje vremenskih utjecaja — zaštita drva.

Summary

Various kinds of penetrating finishes and film forming finishes are used in protecting wood joinery from weathering. The article deals with characteristics of various finishes and their efficiency in protecting wood of water effects and photooxidation. Some new methods in improving weather resistance of wood and finishes are discussed.

Key words: finish — wood joinery — weathering — wood protection.

UVOD

Drvo je tradicionalan prokušan građevinski materijal. Ono se zbog svojih mnogostruktih prednosti teže može zamijeniti, usprkos mnogim pokušajima. Uz njegova dobra mehanička i termička svojstva, laku mogućnost obrade i trajnost, kao prirodan »biološki« materijal vrlo je podezan.

Drveni prozori se već duže vrijeme, čak i u maloserijskoj proizvodnji, izrađuju od lameliranih profila. U posljednje vrijeme upotreba lameliranih elemenata za proizvodnju prozora sve je veća. Prednosti lameliranih elemenata u odnosu na masivne su slijedeće: — omogućena je izrada većih presjeka profila nego pri klasičnoj tehnologiji;

— omogućeno je uskladištenje građe kojih dimenzije ne ovise o dimenzijama profila koji se proizvode;

— pravilnim sortiranjem lamela omogućuje se veća kvaliteta drva vanjskih lamela;

— bolje je iskorušenje drvne sirovine;

— sortiranjem (izborom) lamela može se poboljšati stabilnost dimenzija i oblika elemenata.

Uz navedene prednosti lameliranih elemenata poznate su i neke negativnosti lameliranih proizvoda. To su najčešće otvaranje sljubnica, osobito ako su izložene vremenskim utjecajima, te pu-kotine na vanjskim lamelama.

Bez obzira da li su profili prozora od punog drva ili lamelirani, i jedni i drugi zahtijevaju dobru zaštitu površine. Prozor je građevinski element stalnih dimenzija koji kod manjkave zaštite ne može zadržati svoju funkcionalnost. Zaštita drva ne počinje tek kod površinske obrade. Za zaštitu drva moraju se primijeniti slijedeće mјere: — konstrukcijska zaštita, — fizička zaštita, — kemiska zaštita.

Dobra zaštita drva mora obuhvatiti sve tri navedene mјere. Primarni zadatak površinske obrade građevinske stolarije jest da štiti drvo od kombiniranog utjecaja vlage, sunčane svjetlosti, kisika i mikroorganizama. Osim zaštitne, površinska obrada ima i estetsku funkciju. Time ona postaje i oblikovni, tržišno-ekonomski i funkcionalno-eksploatacijski faktor koji znatno utječe na primjenu drva u proizvodnji građevinske stolarije. Zaštitna funkcija površinske obrade drva u proizvodnji za građevinarstvo uglavnom se sastoji u tome da se na površinu drva nanose različite vrste zaštitnih presvlaka.

PODJELA ZAŠTITNIH PREVLAKA

Zaštitne prevlake mogu biti u osnovi filmogene (lakovi, lak-boje i lak-lasure) i penetrirajuće (lasure i vodoodbojna zaštitna sredstva). Na oba ova tipa nepovoljno djeluju slijedeći faktori:

- fotodegradacija uzrokovana UV-svjetлом,
- izluživanje, hidroliza, utezanje i bubrenje, zbog vode,
- dekoloracija i degradacija djelovanjem mikroorganizama.

FILMOGENI MATERIJALI

Nezaštićeno drvo, izloženo vremenskim utjecajima, mijenja boju i postaje hrapavo zbog fotodegradacije i površinskih pukotina, te erodira. Pigmentirani filmogeni materijali na drvu osiguravaju najveću zaštitu protiv sunčanog svjetla i vlage, nude široki izbor tonova boja, ali su podložni greškama pucanja, ljuštenja i mjeđuranja. Filmogeni materijali, kao lakovi i lak-boje, dugo se već upotrebljavaju za zaštitu drvnih površina. Oni najčešće ne sadrže nikakva zaštitna fungicidna i insekticidna sredstva, pa predstavljaju zaštitu samo dok čine nepropusni koherentni film. Filmogeni materijali obično se dijele na sisteme na bazi organskih otapala i na sisteme na vodenoj bazi (lateks-boje). Oba ova sistema su u biti suspenzije anorganskih pigmenata i smola ili nosača u pogodnom otapalu. Smola ima ulogu stvaranja umreženog filma koji snažnom adhezijom prianja na površinu drva.

PENETRIRAJUĆA SREDSTVA

Od penetrirajućih sredstava najčešći su lazurni premazi i vodoodbojna zaštitna sredstva. Oni ne stvaraju kontinuiran sloj na površini drva, te kod njih nema grešaka ljuštenja i mjeđuranja. Idealni su za obradu hrapavijih površina koje se teško oboje. Današnje uobičajene lazure mogu se podijeliti na slijedeći način:

1) Lazure na bazi organskih otapala

Ovi proizvodi sadrže ulja i/ili sintetske smole, većinom alkidne ili akrilne, otopljljene u organskom otapalu. Osim toga sadrže više ili manje fungicida i baktericida. Mogu se podijeliti na:

a) Impregnacije

Ova sredstva su siromašna vezivom, relativno duboko prodiru u drvo i sadrže sredstva protiv gljiva i insekata. Impregnacije se primjenjuju kao temeljna zaštita postupcima uranjanja, oblijevanja, mazanja i prskanja.

b) Impregnacijske lazure

To su proizvodi sa sadržajem suhe tvari od 15-30%, s dekorativnim efektom i dosta dobrom penetracijom. Neke od ovih lazura, nakon tri ili četiri nanosa, djeluju kao film. Ovo su danas najčešće primjenjivane lazure.

c) Filmogeni lazure

Ove lazure sadrže 30-60% suhe tvari, tvore slojeve filma i imaju smanjenu penetraciju. Ovi sistemi, bogati vezivom, često se nazivaju »lak lazure« ili »lasure debelih slojeva«. Služe za zaštitu drva koje mora zadržati dimenzionalnu stabilnost.

2.) Vodotopljive lazure

U posljednje vrijeme postale su moderne vodotopljive lazure. U mnogim reklamama dodjeljuju im se izvanredna svojstva. Skoro sva ova sredstva baziraju se na akrilnim disperzijama, kao vezivom i vodom kao otapalom. Ove lazure su većinom proizvodi sa strukturalnim viskozitetom i vrlo malom penetracijom. Prednosti su im: brzo sušenje, izvanredno prianjanje i na stare premaže, trajni elasticitet, smanjeno kredanje, dobra propusnost za vodenu paru, dobro pokrivanje rubova zbog strukturalnog viskoziteta, razrjeđivanje vodom i ne zagađuju okolinu.

Akrilne lazure imaju i nedostataka kao što su: mala penetracija, visoka UV propusnost, termoplastičnost i time sklonost prljavanju, problematično obnavljanje.

Vodobojna zaštitna sredstva

Vodoodbojna zaštitna sredstva općenito se sastoje od smole, otapala, voska (kao vodoodbojne tvari) i zaštitnog sredstva. Vodoodbojna sredstva sprečavaju ulaz tekuće vode u strukturu stanice, vežu se na stijenke površinskih stanica slabim »Van der Waalsovim« silama, no ta veza može biti narušena degradacijom površinskog sloja drva. Ova sredstva ne predstavljaju zapreku kretanju vezane vode i vodene pare, i ta se voda može kondenzirati u lumenima stanica. Tako može doći do pojave da drvo zaštićeno vodoodbojnim sredstvima, izloženo tekućoj vodi u dužem periodu, ne samo bubri kao i nezaštićeno drvo nego se slobodna voda može i nakupljati u lumenima, te povećati sadržaj vode i iznad točke zasićenosti. Vodoodbojna zaštitna sredstva ne mogu spriječiti gubitak vlakanaca s površine drva za vrijeme izlaganja vremenskim utjecajima, niti su potpuno efikasna u sprečavanju difuzije ekstraktivnih tvari na površinu, pri čemu nastaje ružna dekoloracija. Ovi limitirajući faktori su razlog zašto je prije obnavljanja potrebno očistiti površinu drva blagim ribanjem detergentom ili otopinom natrij-fosfata. Često je u početnom razdoblju potrebno površinu čistiti i obnavljati svake ili svake druge godine. Nakon tog početnog razdoblja, razmak između tretmana može biti puno duži, i potrebno je obnavljanje samo kada se pojavi nejednolika dekoloracija površine.

Mnogi svjetski instituti rade na problemu poboljšanja trajnosti sistema površinske obrade, ali neposredno korišćenje informacijama je teško, budući da se vrste drva, klima i načini nanošenja

Istraživanje ponašanja adhezije trajno elastičnih veza pocićanih limova i furnira u toku vremena

RESEARCH IN ADHESION PERFORMANCE OF PERMANENT ELASTIC JOINTS OF GALVANIZED SHEETS AND VENEERS IN COURSE OF TIME

Mr. Mirko Gornik, dipl. ing.
Tehnički centar za drvo, Zagreb

UDK 630.824.8

Prispjelo: 8. XII. 1989.

Prihvaćeno: 20. XII. 1989.

Prethodno priopćenje

Sažetak

Propisi i praksa projektiranja stambenih i hotelskih zgrada nalažu primjenu čeličnih protupožarnih vrata, pregradnih stijena, parapeta itd. Oplemenjivanje i dekoriranje tih velikih pocićanih površina izvodi se reaktivnim i završnim lakovima, a razvija se i tehnologija furniranja krutim epoksidnim ljepilima. Problem je, međutim, u tome što se drvo i tanki pocićani termonestabilni limovi ne ponašaju jednako u istim uvjetima. Furnir ekspandira u vlažnoj i hladnoj mikroklimi, a kod lima dolazi do kontrakcije. Dosadašnja istraživanja i nesistematski pokušaji bazirali su se na krutim ljepilima (epoksidna, poliamidna itd.) visoke čvrstoće, no ona su rezultirala deformacijama planuma, prednaponom, pucanjem furnira i popuštanjem adhezije.

Ovim istraživanjem se, međutim, nastoje provjeriti određene hipoteze, o mogućnosti izvedbe novog modela trajno visokoelastičnog spoja, te dokazati povoljan vremenski razvoj adhezije spoja kod 90 dnevnih tretmana. Zaključeno je da se problem furniranja elemenata protupožarne tehnike od pocićanog lima ovime može riješiti na veoma jednostavan način. U drugoj fazi istraživanja valjalo bi utvrditi utjecaj furnira i trajno elastičnog tiokalnog veziva na zapaljivost, brzinu širenja plamena, razvoj plamena u ispitnim pećima i povećanje kalorične moći ovako obrađenih vrata.

Ključne riječi: furniranje pocićanih limova — adhezija spoja — trajno visokoelastične veze.

Summary

Regulations and practice in designing residential and hotel buildings prescribe the use of steel fire-resistant doors, partitions, parapets etc. The improving and decorating of these large galvanized surfaces have been performed by using reactive and finishing lacquers and the technology of veneering by solid epoxide glues has been developed. However, there is a problem as wood and thin galvanized thermounstable sheets achieve opposite behavior in the same conditions: in cold and humid microclimate veneer expands while sheet contracts. The so far researches and unsystematic efforts have been based on high resistant solid glues (epoxide, polyamide etc) and the results were deformations of planes, pre-tension, cracking of veneer and losing of adhesion.

This research, however, tries to verify certain hypotheses concerning performance of a new model with high elastic permanent joint and to prove a favourable time development of the joint adhesion during 90 daily treatments. It has been concluded that by this the problem concerning veneering of fire-resistant elements of galvanized sheets has been solved in a very simple way. The second stage of research should examine the influence of veneer and permanently elastic thiobondings on inflammability, speed of flame spreading, flame development in test-ovens and increase-ment of calorific value of the doors treated in this way.

Key words: veneering of galvanized sheets — joint adhesion — permanent high-elastic joints (V.K.)

1. UVOD

Trajne i otporne veze pocićanih tankih limova niske termoakumulacije i drva oduvijek su bile problem. Kruti lijepljeni spojevi visoke adhezivnosti već sami od sebe u fazi polimerizacije, a kasnije, kod čestih promjena temperature, sprežu velikoplošni kompleks, dovode do vitoperenja, lokalnih plastičnih deformacija obloge i neugodnih vizualnih efekata. Kod povećanja vlažnosti,

razlike pritisaka i lokalnog hlađenja, dolazi do bubreњa furnirske obloge u trenutku kad lim doživljava najveće kontrakcije. Ovdje kruti spojevi uzrokuju zamor materijala, degradaciju furnirske obloge i lom spoja u kontaktnim površinama. Na bazi mnogih preliminarnih proba, postavljaju se i pretpostavke da ove uvjete mogu zadovoljiti jedino trajno visokoelastične mase, čiji nizak modul elastičnosti i zadovoljavajuća prionljivost mogu pomiriti ova dva materijala

$P_{0(\text{smik})} \geq 0,3 \text{ MPa}$ (min. uvjet za lijepljene spojeve),

— da li je moguće postići manji pad adhezijske čvrstoće spoja od 20% nakon dugotrajnih tretmana metodom simulacije pooštrenih uvjeta primjene I.C. zračenje 700—1000 nm na 50 °C, relativne vlažnosti 40—90%, U.V.A. 210—400 nm u kombinaciji sa zrakom —20 °C i r.v. 40%¹,

— da li je moguće, uz zadovoljenje navedenih uvjeta, zadržati i polaznu elastičnost sistema prebijanjem oko trna $\phi 25 \text{ mm}$ za 90° kod 0 °C do loma ili raslojavanja,¹

— mogu li se rezultati ispitivanja na epruvetama potvrditi na modelima — prototipovima vrata, s tim da se dokažu odsutnost napona, pojave vitoperenja i pucanja.

3.3. Eksperimentalni uvjeti

Izrada uzoraka u obliku limenih traka $2000 \times 50 \times 1 \text{ mm}$ obavljeno je uz odmašćivanje, skidanje oksida, te nanošenjem dvokomponentne tiokol mase² sitno nazubljenim gleterom u količini 1000 g/m^2 . Kao obloga usvojen je hrastov furnir vlažnosti 40%, $d = 1 \text{ mm}$. Nalijeganje furnira

¹ Modifikacija programa ispitivanja trajno elastičnih masa DIN 5370.

² Trajno elastični polimerni kitovi na bazi TiO_2 ili SiO_2

3.4. Rezultati ispitivanja

Tablica I.

Red. broj	Opis uzoraka ili modela	Čvrstoća adhezije na smik (MPa)			Broj prijevoja oko trna		Opažanjaiza 90 dana (struktura boja, površina)
		P_{\min}	P_x	P_{\max}	Opis	broj	
1	2	3	4	5	6	7	8
1.	Referentni uzorci bez tretmana na 20 °C						jedra struktura, orig. boja
	nakon 30 dana	0,81	0,88	0,90	—		ravna i glatka površina
	nakon 60 dana	0,96	0,98	1,11	—		
	nakon 90 dana	0,96	0,99	1,06	lom furn.	20	
2.	Uzorci tretirani po programu toč. 3.2.						rošava struktura, orig. boja,
	nakon 30 dana	0,83	0,96	0,96	—		ravna i glatka površina,
	nakon 60 dana	0,81	0,86	0,85	—		blag gubitak sjaja
	nakon 90 dana	0,79	0,83	0,83	lom furn.	19	
3.	Modeli — prototipovi krila $2000 \times 810 \times 50$						jedra struktura, orig. boja,
	Referentni uzorci bez tretmana 90 dana	—	1,20	—	lom furn.	11	sjaj, glatka i ravna površina
4.	Uzorci tretirani po programu iza 90 dana	—	1,09	—	lom furn.	11	blag gubitak sjaja,
							ravnost krila dobra
Pad čvrstoće spoja %							
	nakon 90 dana	—	18	—	—	5	
	na epruvetama	—	10	—	—	0	
	na modelima	—				—	

Radi komparacije navodi se da je posmična čvrstoća adhezije kod krutih epoksidnih ljepljiva veća (do 2,6 MPa), ali nakon tretmana pada za 30-100%.

4. ZAKLJUČAK

Na osnovi dovoljno velikog broja provedenih sistematskih mjerena i oskultacije kretanja adhezije novog tipa trajno elastične veze pocijanjenih tankih limova i furnira, zaključuje se da su potvrđene hipoteze o pomirenju kontraindikativnih efekata termičke dilatacije jednog i zapreminskih promjena zbog vlažnosti drugog materijala. Istražena pojava nelinearnog ponašanja adhezije spoja u toku vremena i eksperimentalnim uvjetima pooštrenih fizikalno-mehaničkih naprezanja upućuje na zaključak da se pouzdani

rezultati adhezije trajno visokoelastičnih spojeva pocijančanog lima i furnira mogu dobiti tek nakon 90 dana. Kod prije poznatih krutih sistema, to je bilo moguće već nakon 7 dana. Aplikativnost dobivenih rezultata izloženih istraživačkim aktivnostima su razvijene metode, kompozit novih svojstava i proučena vremenska dimenzija adhezije elastičnih spojeva ovih materijala. Projekcija doprinosu su nove slobodnije mogućnosti arhitektonskog izražavanja.

LITERATURA

- [1] Kosmalski, S.: »Klebeverbindungen von Aluminiumblechern«, Fz. Bauingenieur 63/88
- [2] Zagari, Z.: »Montažni spoj veze ugla lameliranih drvenih okvira«, II dio, Časopis »Dl. 5-6/89
- [3] Gornik, M.: »Minimalni tehnički uvjeti za projektiranje antikorozivne zaštite ograničene različitim oblicima S.E.«. Zbornik rada jugoslavenskog savjetovanja — Standardizacija premaza, Dubrovnik 1987.

Recenzenti: mr. S. Petrović i prof. dr. S. Bađun

NOVO!
KOOPERACIJA
BRATSTVO - SCM
VAM NUDI
NABAVU SCM-STROJEVA
SERVISIRANJE SCM-STROJEVA
REZERVNE DIJELOVE ZA SCM-STROJEVE
PLAĆANJE U DINARIMA



BRATSTVO TVORNICA STROJEVA

41020 Zagreb, Utinska bb, Jugoslavija

Telefon: (041) centrala 525-211, prodaja 526-322, servis 522-727

Telex: 21614 yu bts zg

Međunarodni sajam namještaja, opreme i unutarnje dekoracije

Bograd, 13.—19. studeni 1989.

Dragan ROKSANDIĆ, dipl. akad. arh.
»EXPORTDRV« — Zagreb

Prispjelo: 16. 12. 1989.

Prihvaćeno: 28. 12. 1989.

Stručni rad

UDK: 630*7

Međunarodni sajam namještaja, opreme i unutrašnje dekoracije, održan od 13. do 19. studenog 1989. na Beogradskom sajmu, po svojoj refleksiji pogodan je za neke analize, ne samo o trenutnom stanju na području ove privredne grane već i o stanju ove sajamske priredbe, promatrane kroz dosege onoga što ju posebno karakterizira: izbor eksponata, način izlaganja, nagrađivanja i ocjenjivanja, susreti i savjetovanja i drugo.

Namjera ovog osvrta nije da opisuje najnovije modne trendove — nove oblike, boje, materijale, kvalitetu izrade, već da osobnom ocjećom ove priredbe u cijelini potakne, kako sudionike tako i organizatore, na neka drugačija razmišljanja i ponašanja u skladu sa nastupajućim (tržišnim) uvjetima poslovanja koja i na ovom području traže više marketinškog promišljanja.

ZNAČENJE SAJMA NAMJEŠTAJA U BEOGRADU

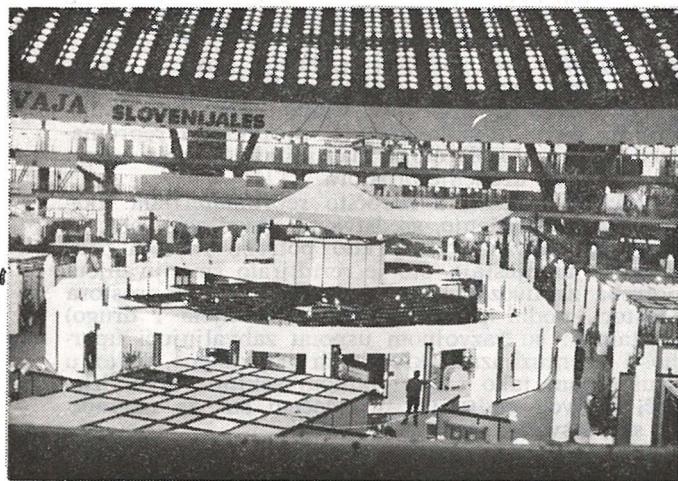
Ova specijalizirana sajamska priredba postala je najvažnija smotra ukupnog dostignuća, prvenstveno industrije namještaja, ali i opreme za unutarnje uređenje prostora u našoj zemlji, a odnedavno postaje sve interesantnija i za inozemne poslovne ljude. Takođe ovog sajma doprinijelo je niz povoljnih (iskorištenih) okolnosti, ali i (neiskorištena) stihija. O čemu se radi?

Treba podsjetiti da Sajam namještaja u Beogradu započinje davne 1963. godine, kao pokusna »komercijalno-prodajna« izložba u sklopu već poznatog sajma »Moda u svetu«. Suorganizatori i prvi izlagaci bili su veće trgovачke organizacije i proizvođači namještaja Srbije, te brojni umjetnici likovnih i primijenjenih umjetnosti Beograda.

Nakon početnih uspjeha prvih izložbi, interes za nastup na njima naglo je rastao i u svim ostalim

dijelovima zemlje, tako da ova »popratna« priredba od 1970. prerasta u samostalni specijalizirani sajam namještaja i unutarnje dekoracije, koji se s promjenjivim uspjehom održava sve do danas. Povoljne okolnosti kao: geografski položaj, potencijalno tržište, cijelovitost prezentacije, termin održavanja, ocjenjivanje i nagrađivanje — neki su od jakih motiva izlagaca da neizostavno nastupaju na ovim smotrama. Porastu interesa izlagaca svakako je doprinijela i ambicioznost uprave sajma, koja se u prvo vrijeme trudila da osmišljava sadržaj i uvećava značenje ove priredbe.

U cijelini gledano, treba priznati da je ovaj sajam odigrao važnu ulogu u razvoju industrije namještaja i ostale unutarnje opreme, jer je kod većeg dijela izlagaca izazvao svojevrsni natjecateljski duh u traženju stalno novih rješenja proizvoda i prezentacije. Stoga se upravo na ovom sajmu mogao pratiti taj razvoj i dostignuti rezultati, ali i zaključiti



»SLOVENIALES« — Posebno priznanje sajamskog žirija 1989. za uređenje zajedničkog izložbenog prostora u Hali 1.



»EXPORTDRV« — Nagovještaj kvalitetnih promjena u postavi i uređenju kolektivnih nastupa na sajmu.

da, unatoč općeg napretka, razvoj nije tekao ravnomjerno, a ni rezultati nisu ujednačeni. Dok jedan dio izlagača još uvek nastupa s »idejama« iz ranijeg razdoblja (šezdesetih i sedamdesetih), dотle drugi dio nudi avangardne pokušaje (svjetskog trenda) s kojima nagovještavaju prelaz u 21. stoljeće. Reklo bi se, realna vrijednost se nalazi »negdje u sredini«, ali u ovom slučaju ta sredina (brojčano, kvalitetno i komercijalno) toliko je osrednja da još ne predstavlja respektirajuću snagu ove privredne grane u svjetskim razmjerima.



»KLI« LOGATEC — Primjer ambientalne i edukativne prezentacije kvalitetnog namještaja i građevne stolarije.

S druge strane, kada se promatra razvoj konцепциje samog sajma, uočava se stanovita stagnacija, što započinje još od osamdesetih kada se dostigla »kritična točka« popunjenošći sajamskog prostora. Naime, tada je nastupio period veće potražnje za izložbenim prostorom od one kojom je sajam raspolagao. Nastupilo je vrijeme kada su se izlagači morali sami »snalaziti i prilagođavati«, a sajamske usluge svodile su se uglavnom na »vješto« distribuiranje ograničenog izložbenog prostora. Stihilska prisutnost brojnih izlagača koja je trajala do danas (vođena ponekad iracionalnim razlozima) nije pravovremeno iskorištena od strane uprave Sajma u smislu daljeg obogaćivanja sadržaja i značenja zbog kojih bi se opravdala ta prisutnost. Stoga ne začuđuje pojava drugaćijih razmišljanja i ponašanja znatnog dijela izlagača (zapaženo na prošlogodišnjoj priredbi), koja se izražavaju: neujednačenošću kvalitete izlaganja, smanjivanjem zakupljenih izložbenih površina (»Drvno« Rijeka, »Novi dom«), te otkazivanjem daljeg nastupanja nekoliko većih firmi (»Stol« Kamnik, »Simplo« Vranje).

Motivi za prisutnost na svim (ili nekim) sajmovima su različiti: prikaz novih proizvoda i afirmacija firme, prikaz postojećih proizvodnih programa i komercijalno ugovaranje, ili jednostavno — održavanje kontakata s poslovnim svijetom »kako se ne bi palo u zaborav«. Za neke izlagače vrijedila je sportska uzrečica »Važno je sudjelovati«, bez obzira na koncept, troškove i rezultate, a takva logika izgleda da je odgovarala upravi Sajma.

Dakle, iako je ovo najvažnija smotra ove privredne grane, ipak se tu ne uočava neka zajednička spoznaja o sebi (specifični resursi), kao ni marketiški ciljevi Sajma u odnosu na domaće, a posebno inozemno tržište.

IZBOR IZLOŽAKA

Kada je riječ o izboru izložaka za ovaj Sajam, pretpostavlja se da dolaze u obzir samo novi ili inovirani uzorci, jer je on deklariran kao Sajam uznaka. Međutim, jedan broj naprednjih proizvođača, trgovačkih kuća i posebnih grupacija (uglavnom iz Slovenije, zatim Srbije, te poneki iz BiH i Makedonije), vođeni prvotnim sajamskim intencijama i svojim ambicijama, radili su organizirano i profesionalno na razvoju vlastitih programa, bilo na bazi projekata domaćih dizajnera, ili vještim kopiranjem stranih uzora, iznenadujući stalno nečim novim, čime su kod posjetilaca izazvali znatiželjno iščekivanje svake naredne priredbe.

Nažalost, određen broj »tradicionalnih« firmi (pretežno iz Hrvatske, zatim iz Vojvodine, ali i svih ostalih dijelova zemlje) uporno priređuju »retrospektivne« izložbe starih ili novih modela, uzetih iz tekuće proizvodnje, namijenjenih uglavnom domaćem tržištu ili izvozu, ali iz programa stranih kuća — vrlo skromno razvijajući suvremenije programe. Kriterij odabira eksponata posebno je problematičan kod onih izlagača koji se nekritički koriste tudim uzorcima ili eksperimentiraju vlastitim »novokomponiranim« kreacijama — bez profesionalnog pristupa i jasnog tržišnog koncepta. Utjecaj poznatih svjetskih sajmova namještaja (Köln, Pariz i Kopenhagen) očigledan je, ali u različitim oblicima i konotacijama.

Na sreću, stalno se povećava broj izlagača koji, poučeni vlastitim ili tuđim iskustvima, a odolijevajući svim iskušenjima i dilemama, uspješno razvijaju svoju proizvodnju, postižući rezultate blizu ili ravne onima u najrazvijenijoj svjetskoj proizvodnji.

Šteta što na Međunarodnom sajmu u Beogradu nema inozemnih izlagača namještaja radi usporedbе.

U ovom osvrtu pažnja je usmjerena uglavnom na namještaj, što ne znači da područje nazvano »oprema i unutrašnja dekoracija« nije interesantno i važno. Dapače, ovo područje zaslužuje poseban osvrt, a za sada evo samo nekoliko konstatacija. Prijevska, navedeni naziv ove skupine nije baš najpođesniji, pa bi trebalo govoriti o opremi i reprematerijalima za proizvodnju namještaja i proizvodima za unutarnje uređenje prostora.

Razvoj opreme, a naročito reprematerijala (tkanine za presvlačenje, sredstva za površinsku obradu i okovi), uglavnom je pratilo potrebe razvoja proizvodnje namještaja, što je rezultiralo smanjivanjem potreba za uvozom. Proizvodi za uređenje prostora (zastori, podni pokrivači, rasvjetna tijela i drugo) u stalnom su razvojnom usponu zahvaljujući upornosti i entuzijazmu kreativnih pojedinaca, kako u društvenom tako i u privatnom sektoru. Neki izlagači iz ovog područja »preplaćeni su« za nagrade na skoro svakoj sajamskoj priredbi.

Protekli sajam dao je najpotpuniju sliku (različnosti) stanja proizvodnih programa naše industrije namještaja i druge opreme za unutarnje uređenje prostora, ne samo u pogledu dizajna već primjene

novih materijala i kvalitete izrade. Opći je utisak da ta slika ipak (barem u jednom dijelu) i nije više tako zabrinjavajuća kako je to donedavno izgledalo.

NAČIN IZLAGANJA

Jedno od sredstava za postizavanje željenih ciljeva nastupanja na Sajmu, pored dobrog odabira eksponata, bez sumnje je i pravi način prezentacije proizvoda i tvrtke. Poznato je da svaki, a naročito novi proizvod, zahtijeva takvu prezentaciju kojom se na najefikasniji način omogućava da on bude zapažen od posjetilaca, te da potencijalni korisnik stekne uvjerenje o njegovoj korisnosti, ali i povjerenje u njegova proizvođača. Stoga se racionalnim i uspješnim nastupom smatra onaj gdje je postignut sklad kvalitete eksponata i načina prezentacije.

Nastupi izlagača na Sajmu namještaja u Beogradu prava su lepe različitog shvaćanja tog zadatka. Kvalitet tih nastupa kreće se u relacijama: od skromnog, standardnog i korektnog preko ambicioznog i prepotentnog (katkada samom sebi svrhom), pa do osmišljeno skladnog na višem (svjetskom) nivou. U tom rasponu, na sreću, znatan broj izlagača (osobito iz Slovenije) svaki svoj nastup nastoje (češto i uspijevaju) iskoristiti za nenametljivo skretanje pozornosti posjetilaca na svoje izložbene prostore. Neke već poznate firme (ne samo velike) natječu se u postavi, ne samo s drugim (konkurentskim) već i same sa sobom, nastojeći poboljšati vlastiti doseg s prethodne priredbe. Na prošloj priredbi šampionom je proglašena grupacija »Slovenijales«, a nekolicina ih je zaslužilo priznanja i pohvale.

Može se uzeti kao pravilo da one tvrtke koje redovito dolaze s novim proizvodom ili programom, isto tako se trude da to prikažu na nov način, nastojeći da što bolje predstave sebe, odnosno svoj poslovni koncept u cjelini. Cjelovit i uspješan nastup podrazumijeva ne samo visoku kvalitetu izložaka i izlaganja, već i sve ostalo što upotpunjava prezentaciju: informativni i prospektivi materijal, izgled i ponašanje osoblja na štandu, propagandne akcije i odnos s javnošću. Dojam je da još uvijek relativno mali broj izlagača razvija konzistentan marketinški koncept nastupanja na sajmovima koji podrazumijeva cjelovitost prezentacije. Isto tako mora se konstatirati da se velik broj izlagača još uvijek za realizaciju izložbi koristi neadekvatnim materijalima, standardnim sistemima konstrukcije i skromnim aranžerskim sredstvima, a nedovoljno se koristi audio i video-tehnikom i drugim suveremnim sredstvima koja omogućuju racionalniju prezentaciju. Može se očekivati da će novi uvjeti poslovanja, a posebno visoki troškovi izlaganja, natjerati i standardne izlagače na drugačije koncipiranje svojih nastupa na sajmovima.

OCJENJIVANJE I NAGRAĐIVANJE

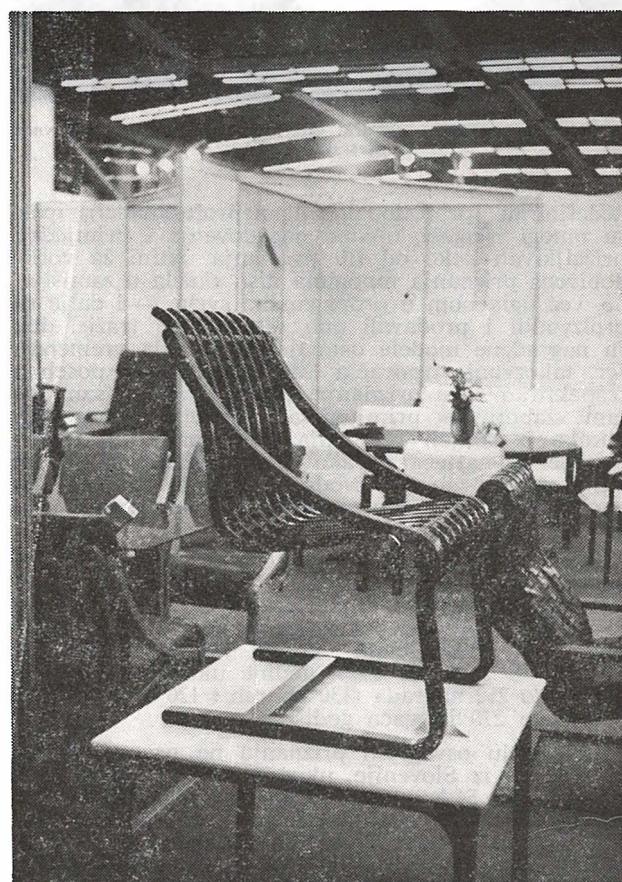
Jedna od najvažnijih karakteristi ovog Sajma jest provedba ocjenjivanja i nagrađivanja najuspješnijih izložaka i uređenja izložbenih prostora, koja započinje 1966. po uzoru na sajam »Moda u svetu«, iz kojeg se i razvila ova specijalizirana priredba.

Priznanja »Zlatni ključ« i »Diploma« (1977. zamjenjena nazivom »Srebrni ključ«), dodjeljuje sajamski stručni žiri, sastavljen od najeminentnijih stručnjaka iz različitih oblasti (dizajneri i arhitekti, tehnologzi iz proizvodnje, komercijalisti i potrošači), a dodjeljuje se najuspješnijima u više robnih grupa. Dobitnici najviših priznanja (autori) donedavno su primali i odgovarajuće novčane nagrade Savezne Pivredne komore, ali se one više ne dodjeljuju.

Priznanje »Zlatna škrinja« i »Diploma« za najsvršihodnije uređen izložbeni prostor dodjeljuje stručni žiri časopisa »Naš dom« iz Moribora. Ovaj ča-

sopis isto tako proglašava i nagrađuje takozvani »Namještaj godine«, što se dodjeljuje po posebnim propozicijama. Osim ovih priznanja, razne stručne ustanove, profesionalna udruženja i drugi, dodjeljuju svoja priznanja, kao što su: »Dobar dizajn« Žavoda za ekonomiku domaćinstva Srbije (više se ne dodjeljuje), »Plaketa ULUPUDS-a članovima tog udruženja i druga.

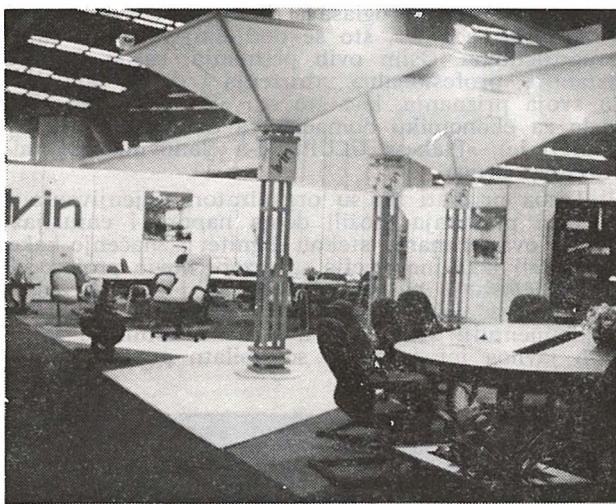
Treba priznati da su organizatori ocjenjivanja i davaoci priznanja uložili dosta napora i entuzijazma da ova priznanja steknu dignitet i značenje kako bi postali jaka motivacija za razvoj novih proizvoda, za sudjelovanje na priredbama, ali i za bolji plasman nagrađenih proizvoda na tržištu. Pozivani su najeminentniji stručnjaci u stručne komisije. Sredstva javnog informiranja su obilato pratila akciju,



»JUGODRVO« (Vladičin Han) — Istraživanja i razvoj mogućnosti primjene lameliranog drva u stoličarstvu.

a sam čin dodjeljivanja priznanja obavlja se jedno vrijeme u palači Skupštine grada Beograda u prisutnosti visokih uzvanika. Dobivanje nekog od ovih priznanja počinjalo je nešto značiti, kako za autora i izlagača, tako i za šиру javnost, pa stoga nije čudno što su se neki proizvođači i njihovi dizajneri sistemsatki pripremali za nastup i osvajanje nagrada. Za mnoge mlade dizajnere bilo je to mjesto »vatrenog krštenja«, a za iskusnije prilika za javnu afirmaciju, pa zahvaljujući toj činjenici, danas znamo nekoliko uvaženih imena na tom području: Kralj, Finžgar, Uršić, Bernardi, braća Orešić, Ladavac, Garvilska i mnogi drugi.

Bez obzira na to što su razlozi za dodjelu sajamskih priznanja katkada diskutabilni, jer su rezultat kompromisa različitih kriterija (oblikovni, tehnološki, tržišni i drugi), te što je sastav stručne komisije



»TVIN« VIROVITICA — »Zlatni ključ« 1989. za program poslovnog namještaja »ELITA«.

nedefiniran (profesionalci ili neprofesionalci), ipak su mnogi izlagači, unatoč negodovanja i primjedbi, priželjkivali neke od tih priznanja. Istini za volju, dobivena priznanja mnogima nisu služila u zamišljene, već uglavnom u propagandne svrhe — i dalje su proizvodili i prodavali ono »što tržište traži«, dok su nagrađene modele ostavljali »za bolja vremena«. Jer, takozvani »trgovački lobi« nikada nije posebno respektirao ova priznanja. Budući da je i sam Sajam »zaboravio« primjenjivati sankcije iz ovog Pravilnika o dodjeli priznanja (oduzimanje ili isključivanje iz natjecanja ako se nagrađeni model ne stavi u redovnu proizvodnju), prijeti opasnost da akcija postane samo parada, odnosno sama sebi svrhom.

Stav izlagača prema akciji ocjenjivanja i njihov interes za dobivanje priznanja vrlo je različit u pojedinim sredinama i dijelovima naše zemlje, a kako to izgleda, najbolje pokazuju brojčani podaci o do-sadasnjim dobitnicima. Prema jednoj nepreciznoj analizi, od 1966. do 1989. godine ukupno je dodijeljeno oko 250 nagrada (130 zlatnih i 120 srebrnih) na prosječno 270 izlagača godišnje.

Po broju osvojenih priznanja na prvom mjestu su izlagači iz Slovenije, ukupno 136 (73 zlatna i 63 srebrna) ili 54,4% na 80 firmi, zatim Srbija s pokrajinama 56 (29 zlatnih i 27 srebrnih) ili 22,4% na 95 firmi, a sa znatno manjim udjelom su izlagači iz Bosne i Hercegovine, Hrvatske i Makedonije, dok je Crna Gora relativno najslabije plasirana. Dok na izlagače iz Slovenije otpada u prosjeku skoro po dva priznanja na jedno poduzeće, na izlagače iz Makedonije i Crne Gore po jedno, dotele je od izlagača iz Srbije dobitnik tek svaki drugi, iz Bosne i Hercegovine i Hrvatske tek svaki treći, u odnosu na broj prisutnih. Zanimljivo da desetak firmi, uglavnom iz Slovenije, koje su osvojile najveći broj priznanja, sudjeluju s preko 50% od ukupnog broja, te da samo tri firme (Meblo 22, Stol 17 i Marles 13) posjeduju ukupno 52 zlatna i srebrna ključa, što je preko 20% od ukupnog broja dosada dodijeljenih.

Kada je riječ o proizvođačima iz Hrvatske u odnosu na ukupni broj podijeljenih priznanja i broj izlagača, oni relativno najslabije stoje; ukupno 19 ključeva (9 zlatnih i 10 srebrnih s diplomama), s prosječno 45 firmi prisutnih na sajmu, što je tek 7,6% od ukupnog broja podijeljenih priznanja. Od prosječno 45 izlagača iz Hrvatske samo njih deset osvajali su nagrade, a najuspješniji su »Fl. Bobić« (2 zlatne i 1 srebrna), TVIN (2 zlatne), »Jadran« (2 zlatne), »Goranprodukt« (1 zlatna i 1 srebrna), te

»Šavrić« (2 srebrne), dok su »Mobilija« Osijek, »Trudbenik« Bregana i »Hrast« Čakovec osvojili po jednu diplomu, odnosno »srebrni ključ«. Prve diplome osvojili su »Mobilija« (1967) i »Trudbenik« (1969), a zlatne ključeve »Goranprodukt« (1972) i »Oriolik« (1978).

Iz ovog djelomičnog pregleda osvojenih priznaja na Sajmu namještaja u Beogradu moguće je mnogo toga zaključiti.

Jedan od zaključaka je nepobitan: ako akcija ocjenjivanja i nagrađivanja izložaka i izložbi i nije dovoljno utjecala na ukupni razvoj industrije namještaja podjednako u svim dijelovima zemlje, ona je prilično precizno pratila i registrirala rezultate tog razvoja. Primjetno je da je dostignuti nivo razvoja pojedinih firmi ili grupacija u priličnoj korelaciji s brojem osvojenih priznanja, i obratno, Međutim, ako broj osvojenih priznanja i nema svima jednak značenje za odnose unutar firme, on je svima solidna podloga za prestiž u poslovnom svijetu, što također ima svoju konkretnu vrijednost.



Namještaj za više namjena — stalna tema mnogih dizajnera u Jugoslaviji.

STRUČNI PROGRAM

Prateći stručni program djelomično se izmjenio u cdnosu na ranije sadržaje. Donedavno njihov sadržaj se sastojao uglavnom od tri osnovne grupe: stručna savjetovanja svih sudionika u lancu — oblikovanje, tehnologija, plasman, potrošnja — zatim susreti poslovnih ljudi iz privrede s predstavnicima Savezne vlade i Savezne privredne komore (informacije o novim uvjetima poslovanja), te sporadični susreti u »dane« pojedinih ili udruženih proizvođača. Ove dvije posljednje aktivnosti i dalje se odvijaju, dok je ona prva (možda i najvažnija za razvoj grane) ili izbljedjela ili potpuno izostala, što je štetna i za stručnjake i za sam Sajam. Tematska stručna savjetovanja bila su posjećivana i praćena pisanim materijalima, a 1972. čak je izdana posebna publikacija »Dizajn namještaja danas i sutra«, što je postalo dio stručne literature mnogih kadrova na ovom području.

Važan doprinos populariziraju nagrađenih (proizvoda, autora i izlagača) dali su stručni listovi i časopisi kao što su: »Naš dom« iz Maribora, »Industrijsko oblikovanje« Dizajn centra Beograd (dok

nije prestao izlaziti), »Drvarski glasnik« SPK, »Drvna industrija« Instituta za drvo Zagreb, te brojne novine radnih organizacija širom zemlje.

Javna sredstva informiranja (dnevni tisak, radio i televizija), na području Beograda i Srbije korektno prate i objavljaju zbivanja na Sajmu, ali, na žalost, to se ne može reći za ostale dijelove zemlje, što znatno umanjuje značenje ove manifestacije.

ZAKLJUČNE NAPOMENE

Na ovom sajmu izlagači nastupaju u različitom statusu: samostalno, u okviru većih trgovackih kuća ili na kolektivnim izložbama po regionalnim ili republičkim principima. Stjecajem različitih okolnosti, neke firme su u startu zauzele bolje ili lošije pozicije i ta ih sudbina stalno prati, čime je učinjena diskriminacija prema nekim, koji, zbog ne-povoljne lokacije, teško mogu polučavati željene efekte. U najnepovoljnijem položaju su izlagači iz Hrvatske, dijelom i vlastitom krivnjom, jer su razasuti skoro po svim halama sajma, što znatno umanjuje cijelovitost dojma o ukupnom potencijalu ove Republike. Budući da i neki drugi izlagači iskazuju potrebu za korekcijom lokacija, to bi uprava Sajma trebala s više sluha i odlučnosti uzimati u obzir takve zahtjeve.

Kad se ocjenjuje cijelovitost dojma ove prirede, stječe se zaključak da je Sajam odustao od svoje prvotne koncepcije, odnosno da sada nema jasnou koncepciju, pa izlagačima ostaje da je po svome podrazumijevaju i provode. Stoga bi trebalo ne sa-

mo da se preispita globalna koncepcija, već da se unapređuju i neke konkretnе aktivnosti u duhu suvremenog sajmovanja. U tu svrhu predlaže se slijedeće:

— u okviru »pratećeg stručnog programa« obnoviti sadržaj i značaj stručnih savjetovanja i susreta, što je praksa većine specijaliziranih sajmova u svijetu;

— ocjenjivanje i nagrađivanje reaffirmirati tako da postane cijenjeno jednako kod stručne, poslovne i šire javnosti;

— u sajamsku prigodnu publicistiku uvrstiti izdavanje reprezentativnog informativno animirajućeg prospekta (umjesto reklamno-komercijalnog kataloga), te izdavanje posebne publikacije (retrospektivni almanah) o dosadašnjem razvoju ove privredne grane, održavano kroz dosadašnje sajamske priredbe.

* * *

Može se očekivati da će novi tržišni uvjeti privredivanja prisiljavati svakog izlagača da s više marketinške strategije utvrđuje motive i ciljeve, opseg i sadržaj, te sajmove na kojima će nastupati, ali i organizatore tih sajmova da stalno osmišljavaju svoju ponudu, boreći se za svakog izlagača ne samo radi zarade, već i radi stvaranja i očuvanja ugleda svoje prirede u odnosu na konkureniju u zemlji i inozemstvu.

Fotografije: Dragan Roksandić, dipl. akad. arh.

STRUČNJACI U DRVNOJ INDUSTRIJI, PILANARSTVU, ŠUMARSTVU, POLJOPRIVREDI I GRAĐEVINARSTVU:

ČUVAJTE DRVO JER JE ONO NAŠE NACIONALNO BOGATSTVO!

Sve vrste drva nakon sječe u raznim oblicima (trupci, piljena građa, građevna stolarija, krovne konstrukcije, drvne oplate, drvo u poljoprivredi itd.) izložene su stalnom propadanju zbog razornog djelovanja uzročnika truleži i insekata.

ZATO DRVO TREBA ZAŠTITITI jer mu se time vijek trajanja nekoliko puta produljuje u odnosu na nezaštićeno drvo.

ZАŠТИТОM povećavamo ili čuvamo naš šumski fond, jer se produljenom trajnošću smanjuje sječa. Većom trajnošću ugrađenog drva smanjujemo troškove održavanja.

Zaštitom drva smanjuje se količina otpada. Zaštitom drva postiže se bolja kvaliteta, a time i povoljnija cijena.

U pogledu provođenja zaštite svih vrsta drva obratite se na Tehnički centar za drvo u Zagrebu.

Centar raspolaže uvježbanim ekipama i pomagalima, te može brzo i stručno izvesti sve vrste zaštite drva, tj. trupaca (bukva, hrast, topola, četinjače, sve vrste piljene građe, parena bukovina, krovne konstrukcije, ugrađeno drvo, oplate, lamperije, umjetnine itd.)

TEHNIČKI CENTAR U SVOJIM LABORATORIJIMA OBAVLJA ATESTIRANJE I ISPITIVANJE SVIH SREDSTAVA ZA KONZERVIRANJE DRVA, POVRŠINSKU OBRADU, PROTUPОŽАRNU ZАŠITU DRVA I LJЕPILA.

STRANE VRSTE DRVA U EVROPSKOJ DRVNOJ INDUSTRIJI

Prof. dr. Božidar Petrić,
Šumarski fakultet, Zagreb

Primljen: 1. listopada 1989.
Prihvaćeno: 12. studenog 1989.

UDK 630:810

Stručni rad

AMARANTE

NAZIVI

Drvo trgovackog naziva AMARANTE pripada botaničkoj vrsti *Peltogine venosa*, Benth., iz porodice *Leguminosae-Ceasalpinoideae*.

Ostali nazivi su Amarant, Violetholz, Purpurholz, Bischofholz (SR Njemačka), Bois pourpre, Bois violet (Francuska), Palo rojo, nazzareno (Španjolska), amaranth, purpleheart, violetwood (SAD), Korborelli, Marawayana, Saka, Dastan, Kocolorelli i Malako (Gvajana).

NALAZIŠTE

Sjeveroistočni dio Južne Amerike, na području tropskih nizinskih šuma Gvajane i slivnog područja Amazone u Brazilu.

STABLO

Stabla postižu visine do 30 m, dužina čistih debala do 15 m, srednjih promjera deblovine do 80 cm. Debla su cilindrična i pravna. Koru im je sjajna, glatka, tamnosive boje.

DRVO

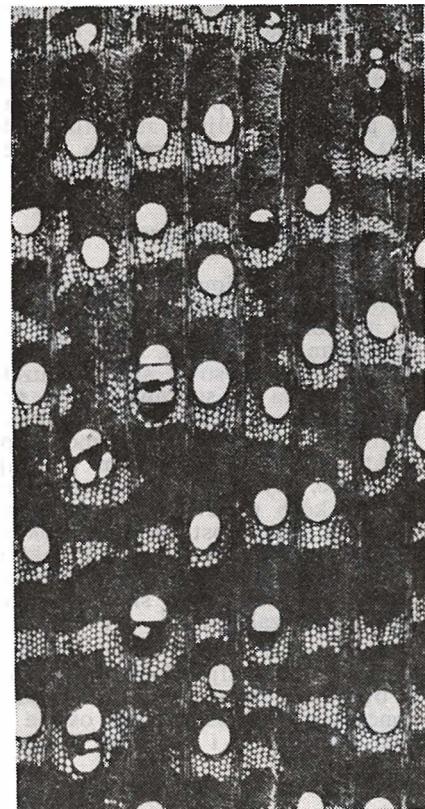
Makroskopske karakteristike

Difuzno porozno drvo neuocljivih godova. Pore, dryni traci i aksijalni parenhim uočljivi samo ljudom. Tekstura fina i pravilna, vrlo dekorativna. Žica uglavnom pravna, rjeđe dvosmjerno usukana. Bjeljika široka, sivkastobijela, većinom crvenkasto isprugana. Srž u sirovom stanju ružičasto-maslinaste boje, koja vrlo brzo poprima purpurnocrvenu do ljubičastu, a nakon duljeg vremena plavkasto-crnu boju.

Mikroskopske karakteristike

Traheje pretežno pojedinačne, rjeđe u parovima ili kratkim radialnim nizovima, brojne, od 10 do 20 traheja na 1 mm² poprečnog presjeka. Promjer traheja od 95 do 150 µm. Lumeni traheja srži pretežno ispunjene sržnim tvarima. Volumni udio traheja u građi drva oko 11%.

Aksijalni parenhim paratrahealno aliforman ili konfluentan, pretežno unilateralno raspoređen, često ispunjen kristalima. Volumni udio aksijalnog parenhima u građi drva oko 21%.



Sl. 1. Poprečni presjek, povećanje 30 x

Drvni traci homocelularni, tri do peteroredni. Raspored trakova difuzan, katkada etažan. Sirina trakova 45 do 90 µm, a visina trakova 125 do 830 µm. Gustoća trakova 5 do 8 na 1 mm tangentnog smjera.

ŠKOLA POSLOVODSTVA

PODUZEĆE I PODUZETNIŠTVO

Prof. dr. Rudolf Sabadi

UVOD

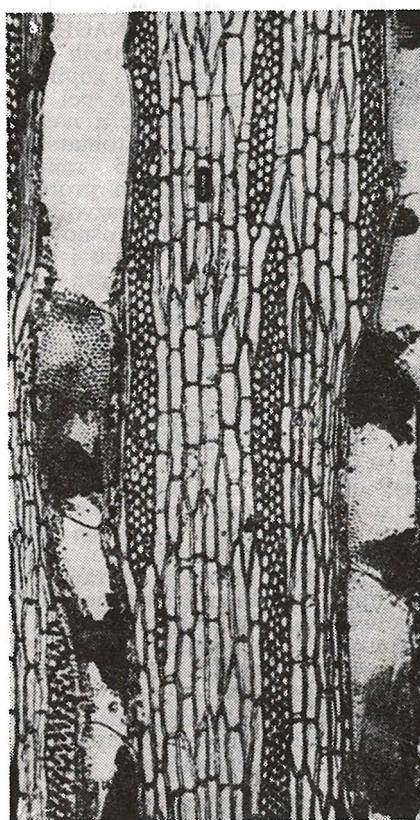
Prijelaz na tržišnu orientaciju i poduzetništvo traži od poduzetnika solidno poznavanje suštine poslovanja. Za obična čovjeka promjene koje su nastale i koje neizbjegno nastaju i dalje izgradnjom tržišnog sistema ne izgledaju s formalne strane velike. One su, međutim, suštinske, i javlja se potreba da časopis DRVNA INDUSTRIJA pridone nekim barem najbitnijim pitanjima o promjenama, koje bi poslužile našoj stručnoj javnosti da se s njima upozna.

Suština promjena je, kako smo rekli, dalekosežna, jer je poduzeće stavljen u sasvim nov položaj prema zajednici, u potpunosti se mijenja tehnolo-

gija donošenja poslovnih odluka, pa prema tome i odgovornost za svaki poslovni promašaj.

U poduzećima gdje već decenijama postoji tendencija da se poslovne odluke donose izvan poduzeća, doći će do velikih razočaranja i lomova. U novom, tržišnom sistemu pitanje odgovornosti za (ne) uspjeh poduzeća je potpuno jasno određena: za sve je odgovoran poslovod (direktor) zajedno s ovlaštenim poslovodstvom (direktorima pojedinih sektora). Za tvorbu poslovne politike odgovoran je UPRAVNI ODBOR, koji imenuju vlasnici imovine u poduzeću, a ta imovina služi kao jamčevina za podmirenje obveza poduzeća. Poslovodstvo je dužno, u skladu sa zakonom, poduzimati sve mjere da poduzeće uspješno posluje, pa mora imati pravo birati suradnike i izvršitelje, koji su dužni da izvršavaju naloge poslovodstva.

Radnici i službenici u poduzeću, koje zapošljava i otpušta poslovodstvo, u pravilu zasnivaju svoje zapošljavanje s poduzećem na temelju KOLEKTIVNOG UGOVORA, u kojem su stimulirana prava i dužnosti radnika i službenika kao što su: radno vrijeme, nagrada za rad, zaštita na radu, pravo na odmor i godišnji dopust, odsustovanje u slučaju bolesti,



Sl. 2. Tangentni presjek, povećanje 80 x

Volumni udio zrakova u građi drva oko 15%.

Drvna vlakanca libriformska, dužine 1,15 do 2,10 mm, a promjera 5 do 20 μm . Debljina stijenki vlakanaca 2 do 6 μm . Volumni udio vlakanaca u građi drva oko 53%.

trudnoće i sl., otkaz, socijalno i zdravstveno osiguranje, iznos ili postotak od neto zarade kojim poduzeće učestvuje u plaćanju troškova zdravstvenog i mirovinskog osiguranja itd. Kolektivnim ugovorom se može predvidjeti i slučaj gdje radnici i službenici imaju pravo suodlučivanja (radni uvjeti koji nisu regulirani kolektivnim ugovorom i niz drugih pitanja).

Na taj način ljudski rad, potreban za stvaranje nove vrijednosti, postaje i formalno TROŠKOM, budući da je to normalan INPUT (utrošak) kao i svaki drugi, za koji također vrijede tržišna načela (cijena tih utrošaka-inputa formira se na tržištu na temelju ponude i tražnje).

U poduzetništvu i tržišnosti nema mjesta za dogme. U znanosti o narodnom gospodarstvu raspodjela novostvorene vrijednosti (društvenog proizvoda) klasificirana je kao PRIMARNA i SEKUNDARNA. Primarna raspodjela društvenog proizvoda vrši se na tržištu, gdje se, na temelju cijena inputa koje su rezultat ponude i tražnje, pokrivaju troškovi (ljudski rad uključiv). Po odbitku troškova od ukupnog prihoda ostaje PROFIT ili DOBITAK. Oporezivanjem i raspodjelom tog poreza za različite svrhe vrši se

Fizička svojstva

Volumna masa standardno suhog drva (ρ_0) 760...800...890 kg/m³, prosušenog (ρ_{12-15}) 800...830...920 kg/m³, a sirovog drva (ρ_s) 1100...1300 kg/m³. Udio pora oko 47%. Volumno utezanje (β_v) 9,5...11,2%, longitudinalno utezanje (β_l) oko 0,15%, radikalno utezanje (β_r) 3,2...4,4%, a tangentno utezanje (β_t) 6,1...6,8%. Stanje zasićenosti vlakanaca oko 24%.

Mehanička svojstva

Čvrstoća na tlak:	72,5...85 N/mm ²
Čvrstoća na vlak,	
— okomito na vlakancu:	2,8...4,5 N/mm ²
Čvrstoća na savijanje:	135...163 N/mm ²
Dinamička čvrstoća savijanja:	0,120 J/mm ²
Tvrdoča (po Janki),	
— okomito na vlakancu:	114 N/mm ²
— paralelno s vlakancima:	125 N/mm ²
Modul elastičnosti:	18.000 N/mm ²

Tehnološka svojstva

Obradljivost:

Ručno se i strojno dobro obrađuje, iako brzo zatupljuje alate. Čavie i vijke drži dobro. Dobro se lijevi. Površinski se dobro obrađuje. Rad s Amarante drvom izaziva sluzokožu, dermatitis, opću slabost i boležljivost.

Sušenje:

Dobro se i sporo suši bez poteškoća. Kod sušenja elemenata većih

dimenzija mogu se pojaviti greške sušenja.

Trajnost:

Otporno na insekte i gljive razrađe drva, nešto slabije na marinске štetnike. Otporno na atmosferske kiseline. Teško se impregnira.

Upotreba:

Furnirsко drvo naročito pogodno za rezani furnir. Furnirski trupci prije rezanja moraju se dobro upariti. Gotovi furniri moraju se zaštititi od svjetla. Naročito dobro za izradu namještaja, parketa i obloga. Dobro konstrukcijsko drvo teških konstrukcija za unutarnju i vanjsku ugradnju, za mostogradnju i brodogradnju. Drvo lošije kvalitete dobro za izradu željezničkih pragova. Specijalno drvo za tokarene proizvode, intarzije i izradu biljarskih stolova i štapova.

SIROVINA

Oblovinu dužine 4 do 5 m, srednjeg promjera 40 do 70 cm. Kod izbora trupaca treba voditi računa o boji srži, koja može znatno varirati.

Recenzent: St. B.

LITERATURA:

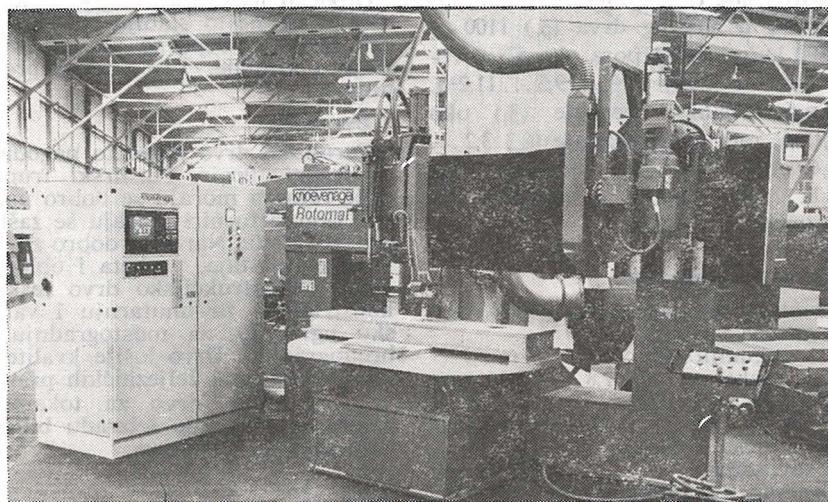
- [1] BRE Princes Risborough: »Handbook of harwoods«, Her Majest. Stat. Off., London, 1972.
- [2] Rendle, B.J.: »World timbers«, Vol. 2, E. Benn Ltd, London, 1969.
- [3] Scheiber, Chr.: Tropenhölzer, VEB Vlg., Leipzig, 1965.
- [4] Wagenführ, R. i Scheiber, Chr.: Holzatlas VEB Vlg., Leipzig, 1974.

sekundarna raspodjela. U prvoj, primarnoj raspodjeli društvenog proizvoda nema mjesta za neopravdane socijalne programe, budući da o konkurentnosti, koja uvelike zavisi o visini troškova, zavisi (ne)uspjeh poduzeća na tržištu. U sekundarnoj raspodjeli moguće je tek voditi računa o socijalnim programima. Pri tom su moguće dvije varijante gdje društvena zajednica tvori svoje socijalne programe:

(1) Ostavljanjem poduzetničke aktivnosti privatnom kapitalu najvećim dijelom ili potpuno (npr. Švedska), država oporezuje bruto profit visokim stopama poreza, koji upotrebljava za pokriće troškova svojih socijalnih programa (stopa poreza je npr. u Švedskoj 61%, SR Njemačkoj 35%, Austriji 40,5%, Japanu 26,5% od oporezivog prihoda).

(2) Država je vlasnik kapitalnih dobara u velikoj mjeri, uz ostale tipove vlasništva (individualno, partnersko, korporativno). S tim kapitalom sudjeluje (pod istim uvjetima kao i ostali vlasnici) u poduzetništvu, te svoje socijalne programe podmiruje iz (a) poreza (poduzeća svih tipova vlasništva, oporezovanjem osobnih prihoda, porezima na nasljeđivanje, itd.) i korištenjem neto profita u dijelu ili potpuno za svoje socijalne programe. (Nastavak na 28. str.)

CNC — KARUSEL-KOPIRNA GLODALICA TVRTKE KNOEVENAGEL



Jedna od prvih te vrste u svijetu CNC-karousel-kopirna glodalica, model FONCZ-F »ROTONAT«, izložena je prvi puta na sajmu LIGNA '89.

Malo je proizvođača strojeva za obradu masiva koji imaju dugu tradiciju, vrlo širok program proizvodnje, a k tome održavaju

trend razvoja i tehničkog usavršavanja u skladu s potrebama suvremene fleksibilne proizvodnje, te zahtjevima visoke kvalitete ob-

rade. U tu skupinu proizvođača spada i tvrtka KNOEVENAGEL iz SR Njemačke, jedan od prvih proizvođača tzv. »karousel«-kopirnih glodalica u svijetu. Prije pet godina objavljen je članak u našem časopisu o inoviranoj automatskoj »karousel«-glodalici, s 5 radnih skupina i radnim stolom promjera 1850 mm. U svom razvojnog trendu tvrtka se drži osnovnog načela da se razvoju novih i usavršavanju postojećih strojeva s ugrađenim CNC-uredajima za upravljanje pristupa tamo gdje to opravdavaju zahtjevi proizvodnje, odnosno gdje je to ekonomski opravданo.

Tvrta KNOEVENAGEL razvila je prvu CNC-KARUSEL-kopirnu glodalicu za tzv. vanjsku i unutarju obradu, model FONCZ-F »Rotomat« s jednom okretnom glavom za glodanje i sistemom WW za automatsko mijenjanje alata tijekom rada. Time je tvrtka prekinula s izvedbom konvencionalnih rješenja s više radnih glava, šablonama i mehaničkim uredajima za vođenje alata i podešavanje režima glodanja.

Učvršćenje obradaka na principu vakuma može se zamjeniti sigurnijim hidrauličkim steznim

(Nastavak sa str. 27.)

Naprijed nabrojani uvjeti za nesmetano funkciranje tržišne privrede uvjetom su od kojeg se ne smije odstupiti, ukoliko se u zemlji želi osigurati nesmetan gospodarski i društveni razvoj, podešen dakako politici održavanja konkurenčke sposobnosti zemlje prema inozemstvu, o kojoj zavisi balanca plaćanja zemlje s inozemstvom, koja, ako je uravnotežena, jedino može jamčiti unutrašnju stabilnost zemlje.

Iz naprijed izloženog se vidi da na putu u tržištu privreda i gospodarski oporavak valja prijeći još dugačak put.

PRIRODA PODUZETNIŠTVA

Cilj poduzetničke aktivnosti jest proizvodnja i prodaja dobara i usluga uz zaradu, kojima se zadovoljavaju društvene potrebe i želje. Proizvodi i usluge stoje na raspolaganju na tržištu, a to je mjesto gdje se susreću kupci i prodavači.

U monetarnom gospodarstvu, izraz dobitak (profit) je pretičak prihoda postignutih prodajom proizvedenih dobara i usluga, iznad izdataka vezanih uz proizvodnju i prodaju tih dobara ili usluga. Motiv dobitka ili profita prvenstven je poticaj prodavaču da se bavi poduzetništvom.

U najranijim vremenima čovjekove povijesti poslovanje se odvijalo sistemom razmjene (barter), u kojem su se dobra jedne vrste razmjenjivala za

druga dobra jednake vrijednosti. Problem određivanja jednakе vrijednosti ili ekvivalenta dovodi do novčanog gospodarstva, u kojem kupac razmjenjuje izvjesnu svotu novca, specificiranu po prodavaču, za potrebna dobra ili usluge.

Društveni proizvod (Gross National Product, GNP) statistički je termin koji se upotrebljava kao mjerilo gospodarskog rasta. Definiran je kao ukupna vrijednost svih **finalnih** dobara i usluga tijekom jedne godine u određenoj zemlji. To je dakle novostvorena vrijednost.

Društveni bruto proizvod vrijednost je svih dobara i usluga proizvedenih tijekom jedne godine u određenoj zemlji.

Uzmimo npr. tvornicu furnira. Prepostavimo da početkom godine, 01. siječnja, nema apsolutno nikakve zalihe, nikakva potraživanja niti dugovanja. Tijekom te godine, do 31. prosinca ta tvornica proizvede $X \text{ m}^3$ furnira, koji proda, tako da na dan 31. prosinca nema nikakve zalihe, nikakva potraživanja niti dugovanja. U tom slučaju je ukupan prihod te tvornice, tj. protuvrijednost primljena za isporučene furnire, jednaka društvenom bruto proizvodu. Ako od tog ukupnog prihoda odbijemo sve plaćanja za furnirske trupce, energiju, alate za strojeve za proizvodnju furnira, te sve ostale materijale potrebne za proizvodnju i prodaju furnira u količini $X \text{ m}^3$, koje nazivamo zajedničkim imenom materijalnih troškovi, dobiva se društveni proizvod ili novostvorena vrijednost, koju je tvornica furnira proizvela tijekom konkretne godine. Zamislimo sada sve

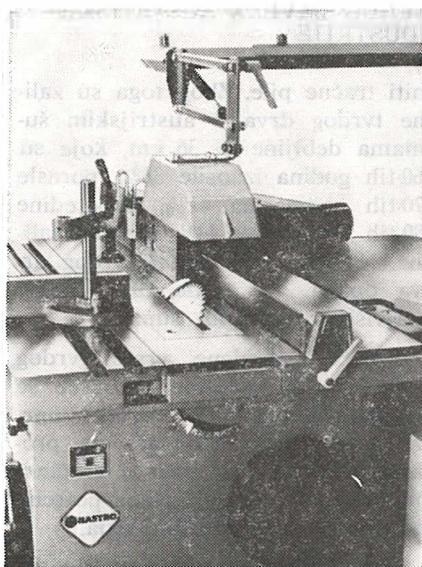
elementima. Sistem alata omogućuje izvođenje programa obrade s 6, 12 ili 18 različitih alata, koji se tijekom rada automatski odlažu u spremnik, odnosno čvrsto upisuju u glavu glodalice. Optimalna brzina rezanja programirana je za pomak obratka i broj okretaja glodala u odnosu na vrstu drva, smjer vlakanaca i zahtijevani oblik koji se želi postići. Pomak alata se programira u x, y i z osi, a pomak obratka je moguć u dva smjera rotacije, naprijed i natrag. Visoku točnost obrade provjerava ugrađeni mjerni sistem već tijekom obrade.

Osnovne eksploatacijske veličine su slijedeće: promjer rotirajućeg radnog stola je 1800 mm, snaga motora glodalice iznosi 7,5 kW, a broj okretaja je 12000/18000 o/min, odnosno podesiv 1500...18000 o/min. Duljina pomaka u smjeru osi x/z je 1200/300 mm. Uz centralni stezni cilindar isporučuje se i uređaj za pritezanje obradaka vakuumom.

Detaljni podaci o tehničkoj izvedbi i elektroničkoj opremi mogu se zatražiti direktno od tvrtke A. KNOEVENAGEL GmbH Co KG, D-3000 Hannover, Postfach 3404.

S. Tkalec

NOVI KOMBINIRANI STROJ PROIZVODNJE »NASTRO«



Kombinirani stroj za blanjanje, piljenje i glodanje, tip UMS-20, NASTRO — Ljubljana

Tvornica strojeva i naprava NASTRO — Ljubljana uvrstila je

u svoj proizvodni program novi kombinirani stroj, sastavljen od radnih skupina blanjalice — debljače, precizne kružne pile s nagibnim listom, te stolne glodalice s vertikalnim vretenom. Komercijalna oznaka stroja je UMS-20. Osvina za blanjanje opremljena je spiralnim noževima kojima se postiže glatka obrađena površina, te miran i tihi rad.

Kružnom pilom i glodalicom pomoću pokretnog stola omogućen je rad kao na jednostranoj čeparici.

Narudžba stroja je moguća kao cjelina ili odvojeno po funkcionalnim skupinama.

Stroj je prije svega namijenjen stolarskim radionicama, a korisno može poslužiti u raznim radionicama uzoraka, naprava i modela, te malim industrijskim paletama, sandukama, galerijama i građevne stolarije.

Tehnički su podaci navedeni u prospektu, koji proizvođač dostavlja na zahtjev zainteresiranih.

S. T.

tvornice, sve obrte, trgovinu, uslužne radnje, odvjetnike itd. u jednoj zemlji, tada je društveni proizvod ili novostvorena vrijednost te zemlje jednaka društvenom bruto proizvodu minus materijalni troškovi. Ako ta zemlja ne posuđuje kapital iz inozemstva, nema recimo nikakvih poklona ili pomoći iz inozemstva, niti uvozi bilo što iz inozemstva, ne izvozi, također ništa, tada narod te zemlje može potrošiti samo ono što je stvoreno kao nova vrijednost te godine, tj. društveni proizvod.

Poduzetništvo funkcioniра uz pomoć kapitala, koji je dvovrstan: kapitalni fondovi i kapitalna dobra. Kapitalni fondovi su novac potreban za poslovanje, dok su kapitalna dobra oprema (alati, zemljište, zgrade, instalacije, strojevi, itd.) potrebni za proizvodnju i prodaju proizvoda ili usluga.

U poduzetništvu se rizikuje kapital, što znači da izdaci kapitala u procesu proizvodnje dobara i usluga mogu biti veći od primitaka za prodane proizvode ili usluge, što rezultira gubitkom. Rizik koji može rezultirati gubitkom uključuje promašaje u konkurentskoj utakmici, zastarjelost ili neprihvatljivost proizvoda, teškoće s radnicima i njihovim zahtjevima, loše poslovne, rukovodne i upravne pro-

cjene, djelovanje više sile (npr. požar, poplava, kradje, prijevare) itd.

Organizacije koje rade s dobitkom ili profitom općenito, bez obzira da li je vlasnikom kapitala država ili fizička osoba, nazivaju se privatnim sektorom narodnog gospodarstva. Javni sektor narodnog gospodarstva obuhvaća organizacije čiji cilj nije novčani dobitak već društveni dobitak, tj. dobrobit društvene zajednice. Takve organizacije nazivaju se ne-profitna poduzeća. U takve organizacije ubraja se npr. obrazovanje, zaštita narodnog zdravlja, bolnice, religijske organizacije itd.

U novčarskom gospodarstvu, uslijed specijalizacije proizvođača, proizvodnja se naziva robnom proizvodnjom, budući da proizvođači roba i usluge proizvode za tržište, tj. za nepoznata (ili poznata) kupca, a ne za sebe.

Proizvedena stvar, ako će biti upotrijebljena po onomu tko ju je proizveo, dakle neće se pojaviti na tržištu, u smislu ove definicije nije roba. Ogroman učinak u svakoj zemlji odvija se u domaćinstvima, čišćenje stana, obrada vrta, pripremanje jela, odgajanje i briga za djecu itd. koji obavljaju domaćice, nije roba (tj. usluga proizvedena za tržište).

(Nastavak u idućem broju)

SADAŠNJI POLOŽAJ AUSTRIJSKE PILANSKE INDUSTRije

KONFERENCIJA ZA TISAK STRUČNOG SAVEZA AUSTRIJSKE PILANSKE INDUSTRije

Tržište piljenog drva u jesen 1989.

Dne 14. rujna 1989. na Klagenfurtskom je sajmu održana konferencija za tisak Stručnog saveza austrijske pilanske industrije.

Novinari su bili obaviješteni da je proizvodnja piljenog drva (četinjača i listača) austrijske pilanske industrije porasla u prvom polugodištu 1989. za + 14% — na 3.615.000 m³, vrijednost proizvodnje je s 9 mld. šilinga iznosila + 20% više nego u istom razdoblju 1988. I prosječna vrijednost po kubičnom metru piljenog drva porasla je za + 7%. Cijene nusproizvoda pilana (sječke, piljevine i okrajaka) opale su za — 9%.

Dohodovni položaj austrijske pilanske industrije poboljšao se u odnosu na prethodne godine, ali nije u povoljnem smislu pratio količinski porast, jer su cijene pilanskih trupaca već u početku 1989. godine rasle brže od cijena piljenog drva.

U Austriji i na evropskim tržima, važnim za izvoz austrijskog piljenog drva četinjača, došlo je do veće primjene masivnog drva u građevinarstvu, a osobito u unutrašnjoj izgradnji.

Izvoz austrijskog piljenog drva četinjača porastao je u prvi osam mjeseci 1989. (od siječnja do kolovoza) na 2,7 mln. m³ (za + 14%). Izvoz u evropske zemlje dao je dobre rezultate, u Italiju je prodano 1,8 mln. m³ (+ 8%), a u SR Njemačku 375.000 m³ (+ 28%) piljenje građe četinjača. Nakon sloma bliskoistočnog tržišta zadnjih godina, došlo je do njegova lagalog ozivljavanja, i u prvi osam mjeseci izvezeno je tamo 235.000 m³.

Na području tvrdog drva zalihe rastu, a kvaliteta opada

Potražnja za tvrdim drvom zadnjih godina je u padu. Velik dio piljenog drva izrađenog od drva listača nema veliku vrijednost, jer ne odgovara zahtjevima evropskih tržišta u odnosu na kvalitetu.

Teškoće s plasmanom tvrdog drva počinju kod promjera većih od 38 cm, kada su porastom promjera sve veći problemi s kvalitetom zbog pukotina u jezgri, kvrgavosti, truleži i sl.

Troškovi piljenja tvrdog drva znatno su veći nego mekog drva, jer se za tvrdo drvo ne može primijeniti racionalna tehnologija piljenja i iveranja, a kod promjera većih od 60 cm moraju se primije-

niti tračne pile. Zbog toga su zalihe tvrdog drva u austrijskim šumama debljine > 36 cm, koje su 60-tih godina iznosile 38%, porasle 70-tih godina na 41%, do sredine 80-tih već iznose 44% ukupne zalihe. Na žalost, kvaliteta tvrdog drva opada, jer tvrdo drvo dolazi najviše iz zaštitnih šuma.

Inače, određene vrste tvrdog drva visoke kvalitete tražiti će se i ubuduće za specijalne svrhe, npr. za proizvodnju četvrtača za prozore i vratne okvire, a u građevinarstvu postoji ograničena potreba za drvom velikih dimenzija.

Ali za najveći dio tvrdog piljenog drva moraju se pronaći nova područja primjene. Istom treba razviti ekonomičnu tehnologiju njihove prerade i implementiranja.

—o—

U raspravi je istaknuto da se austrijskoj pilanskoj industriji prigovara da izvozi nedovoljno oplremenjen materijal, zato pilanska industrija nastoji naći rješenje u daljoj preradi u lijepljene drvene nosače ili u četvrtače za prozorske okvire. Za drvo za prozore — koje se proizvodi klinasto-zupčastim spojem — treba prvorazredno drvo ili barem srednje klase. Otpaci se nikako ne mogu upotrijebiti.

Dakle, kako se vidi, austrijska pilanska industrija nalazi se pred sličnim problemima kao naša pilanska industrija. I ona stoji pred zadatom da svoje proizvode što više finalizira, a u izvozu da postigne što više cijene.

Talijanski novinari upozorili su na to da je za vrijeme Austrijsko-talijanskog dana u Trstu došlo do nesporazuma ne toliko zbog trenutačnih cijena, nego zato što su Talijani smatrali da se Austrijanci dovoljno ne trude da na dulji rok planiraju niže cijene.

Odgovorenim je da nije bilo moguće cijene sniziti. One su se morale povisiti, jer su dugo bile potiskivane.

D. Tusun

»PERESTROJKA« PRED DRVNOM INDUSTRIJOM ČEHOSLOVACKE

Od Teodora Pečhy-a iz Bratislave, ČSR dobili smo članak pod naslovom: »Tendencije razvoja čehoslovačke drvnoprerađivačke industrije s aspekta kompleksnog iskorištavanja drvne sirovine«, iz kojeg donosimo zaključak njegovih razmatranja:

U uvjetima »perestrojke« privrednog mehanizma upravljanja najvažniji i najslagođeniji zadatak u drvnoj industriji Čehoslovačke bit će realizacija privredno-računskih odnosa i samofinansiranja državnih poduzeća. Današnja situacija nagovještava da će to biti osobito težak zadatak u prvim godinama, ako dobit koja je na raspolaganju bude relativno niska i ne bude u dovoljnoj mjeri pokrivala pojedine fondove državnih poduzeća.

U tom je odnosu nužno intenzivno tražiti puteve povećanja poduzetništva. To znači, orijentirati se na nove tehnologije, proizvode i usluge, koje su neophodne i deficitarne. Nedostatak početnih investicija trebat će obvezno riješiti putem leasinga i osnivanja zajedničkih poduzeća.

Sa stajališta organiziranja i rukovođenja proizvodnim procesima, bit će nezamjenjivi rukovodeći radnici s bogatim interdisciplinarnim znanjem, širokim tehničko-ekonomskim horizontom, menedžerskim sposobnostima, što u praksi znači sposobnost naznačivanja pravaca i puteva razvoja, iskorištavanja rezervi, rukovođenja i poticanja ostalih radnika i njihove pravilne motivacije.

Za povećanje kvalitete u procesu donošenje odluka, neophodno je znatno više pažnje posvećivati tehničko-ekonomskim analizama i osnivanju informacijskih baza i njihovoj neprekidnoj aktualizaciji na polju znanstveno-tehničkog razvoja, proizvodnje, tržišta, investicija itd., da bi svaka informacija bila na raspolaganju u najkraće vrijeme. Informacijska baza zajedno s podacima o proteklim razradama i današnjem stanju mora sadržavati i perspektive, ili pak prognozu za razdoblje od dvije naредne petoljetke minimalno. Ta djelatnost mora ulaziti u oblast ekonomskih istraživanja.

Može se primijetiti da će »perestrojka« privrednog mehanizma rukovođenja sa sobom donijeti još prilično problema, briga, kaosa, nejasnoća, no takva je sudbina svake korjenite reorganizacije, naročito revolucionarne. Predviđa se da će »perestrojka« u okvirima prijelaznog perioda proći tri faze. Prva faza, koja se ostvaruje upravo danas, izdvaja se pojavašnjavanjem ciljeva, načina njihova

postizanja, realizacijom organizacijskih izmjena i demokratizacijom društvenog života. To je, u biti, etapa borbe novoga sa stariom. Druga faza će se izdvajati završavanjem organizacijskih izmjena i uvođenjem u praksi principa novog ekonomskog mehanizma upravljanja.

Bez obzira na to, u početnom stadiju djelovat će još neki admi-

nistrativni procesi upravljanja, ako u proizvodnoj sferi bude neophodno pružati dotaciju za neke djelatnosti dok one ne postanu rentabilne.

Treća faza bit će odraz prvih rezultata novog mehanizma u ekonomiji i postepene normalizacije ekonomskih odnosa. U praksi se oni moraju odraziti u bržem tem-

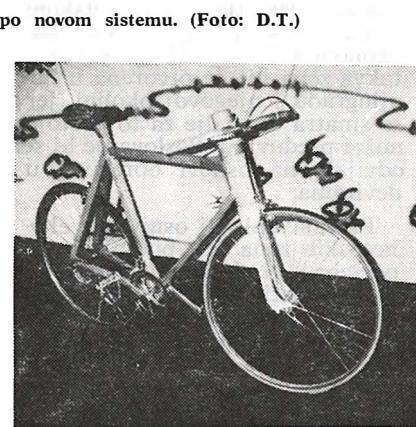
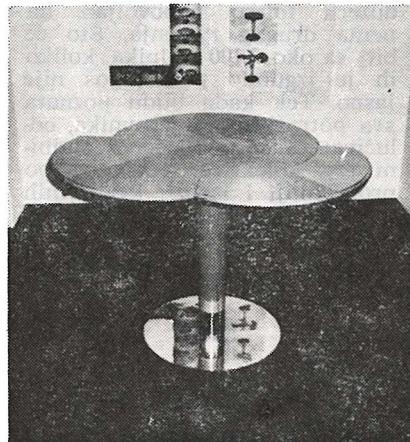
pu rasta i podizanja životnog standarda ljudi, no u nekim slučajevima ne isključuju se i suprotnе tendencije, koje će trebati riješiti, uglavnom, na račun organizacijskih i kadrovskih izmjena, da bi njihov dalji razvoj bio u skladu sa zah-tjevima cijelog društva.

Ing. Teodor Pechy

IZLOŽBA »DESIGN U DRVU I PROSTORNO OBLIKOVANJE« NA KLAGENFURTSKOM SAJMU



Slika 1. i 2. Stol za izvlačenje po novom sistemu. (Foto: D.T.)



Slika 3. Drveni bicikl D. Aldera (Foto: D.T.)

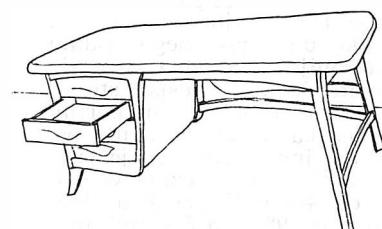


Slika 5. Crtež pisaceg stola od brezovine K. Wottea

U okviru Drvnog sajma u Klagenfurtu (od 13. do 17. rujna 1989) održana je izložba »Design u drvu i prostorno oblikovanje«, na kojoj su pretežno sudjelovali designeri iz zemalja zajednice Alpe-Adria, ali i iz drugih zemalja poznatih po designu. Ovogodišnju izložbu organizirao je designer **Karl Tumpold** iz Villacha. On u svom designu preuzima tradicionalno naslijede iz alpskog prostora, ali to oživljuje u duhu današnjeg vremena.

Izložba je obuhvatila razne predmete izrađene od drva počevši od pokućstva, građevne stolarije do najrazličitijih predmeta svakodnevne uporabe.

Najzanimljiviji od izložaka čini se da je bio stol za izvlačenje (sl. 1. i 2.), kod kojega je primjenjena nova mogućnost povećanja površine plohe stola. Stol se izvlači, ne samo po duljinama nego na sve strane, što se izvodi uz pomoć teleskopske metalne cijevi i vodilica. Površina stola povećava se izvlačenjem nastavaka više od 100%, što je znatno više nego kod uobičajenih stolova za izvlačenje. Stol na slici kružnog je oblika, ali po istom sistemu konstruirani su stolovi u obliku pravokutnika, kvadrata ili elipse. U kružnom obliku stol može imati najveći promjer od 230 cm.



Slika 5. Crtež pisaceg stola od brezovine K. Wottea

Posjetitelji izložbe najviše su bili iznenađeni ugledavši pravi drveni bicikl, koji je designirao i izradio **Dominik Alder** iz Beča (sl. 3.). Bicikl je sposoban za svakodnevnu uporabu. Drveni mu je okvir uglavnom od jasenovine, lijepljene vodootpornim lepljilom. Bicikl uključuje oko 170 pojedinačnih drvenih dijelova. Alder je izložio i ručni sat od uslojenog furnira težine 15 g. Sat je veoma elastičan i ugoden za nošenje.

—O—

Kao posebna izložba održana je i ove godine Izložba majstorskih radova s područja Koruške, koji su impresionirali posjetitelje savršenstvom izrade i originalnošću designa.

Među tim radovima ističe se specijalni pisaci stol — sekreter od javorovine (sl. 4.). Autor je **Reichmann** iz Badensdorfa. Sekreter je djelomično izrađen od masivnog drva, ploča stola je panel-ploča.

Karl Wotte iz St. Margaretena odlučio se za brezovinu kad je radio svoj majstorski rad — pisaci stol (sl. 5). Smatra da brezovina kao materijal najviše odgovara ovakovom komadu pokućstva. Nastojao je da napravi nešto što neće biti sanduk ili kutija, nego djelo umjetničkog obrta.

Na izložbi designa u drvu i na izložbi majstorskih radova bilo je još mnogo veoma vrijednih ostvarenja, ali neka ovo bude samo kratki prikaz nekih radova koje smo posebno zapazili.

D. Tusun

IZ ZEMLJE I SVIJETA

JUGOSLAVIJA

Stagniranje drvne industrije

Stručni časopis »Holz und Möbelindustrie« u broju 9/89 donosi slijedeću obavijest o stanju jugoslavenske drvoprerađivačke industrije: »Godine 1988. proizvodnja drva u Jugoslaviji iznosila je 15,6 milijuna m³, što je tek oko 0,1% više nego godinu dana ranije. Privredna situacija općenito je dosta teška, što se odražava i nadrvnu industriju. Beogradska vlada naročito polaže na industriju namještaja, te se očekuje da njezina vrijednost od 440 milijuna \$ u 1988. poraste u 1989. na 524 milijuna \$. U 1990. ta bi vrijednost trebala iznositi, prema službenim planovima, 662, a 1991. g. 699 milijuna \$.

Industrija namještaja u Jugoslaviji ima bogatu sirovinsku bazu (bukva, hrast, jasen i bor). Oko 96.000 uposlenih radi u 378 tvornica i firmi koje se bave prometom namještaja. Od cijelokupne proizvodnje 14% ide u izvoz. Među izvoznim artiklima na prvom su mjestu stolice.

Tvornice celuloze »Simo Dimić« riješila dio teškoca

Za prodaju 1200 tona celuloze sa zaliha tvornice »Simo Dimić« iz Plaškog, još potkraj prošle godine bili su zainteresirani partneri iz Italije. Da nije bilo štrajka naših željezničara sve bi zalihe, u trenutku kad su dugogodišnji domaći poslovni partneri dijelom okrenuli leđa Tvornici sulfatne celuloze i papira, bile još prije isporučene kupcu. Postignuta je relativno povoljna cijena, iako su time samo dijelom napunjeni potpuno prazni računi tog kolektiva.

Željko Đenić, direktor tvornice, i **Veljko Dokmanović**, rukovoditelj proizvodnje, kažu da je sada na redu borba za održavanje proizvodnje u tvornici koja se, u 26 godina rada, susretala s brojnim teškoćama. Uz pomoć Izvršnog vijeća Sabora, Riječke banke i drugih zainteresiranih, još uvijek postoje načini da se proizvodnja u hodu prestrukture, i zbog interesa šumarske privrede i drvne industrije koja ne može plasirati velike količine oštećenih stabala ugroženih kiselim kišama i drugim ekološkim poremećajima. Tvornici »Simo Dimić« najteže je bilo upravo prošle godine, kada je nakon eksplozije lužnog kotla

došlo i do požara. Inače, to je najveći kolektiv u Mjesnoj zajednici Plaški gdje živi 3500 stanovnika od kojih je 900 zaposleno u tvornici. (Vj. od 10. II. 90.)

Stečajni postupak u »Marles«

U mariborskom poduzeću »Marles — Drvna, građevinska i industrija namještaja« uveden je stečajni postupak. Utvrđeno je da je finansijski položaj poduzeća toliko nepovoljan da nema drugog rješenja. Što će biti sa oko 2.100 radnika, koliko ih je izgubilo posao, još nije jasno. Tek kada budu poznata sva potraživanja vjerovnika, odlučivat će se o konačnoj sudbinu tog kolektiva, poznatog po proizvodnji i izvozu kvalitetnih montažnih kuća. (tanjug)

SSR

Uspostavljanje posebnih ekonomskih zona

Da bi se dalo poticaj za inozemna ulaganja, u Sovjetskom Savezu uspostavljaju se posebne ekonomske zone. Među prvima, takva zona bit će otvorena u Leningradu i njegovoj okolini, jer se smatra da ovdje za to postoje nužni preduvjeti. Poslovanje bi se odvijalo na osnovi obračuna u devizama.

Prvenstveni cilj osnivanja ekonomskih zona jest podmirivanje potreba građanstva artiklima koji su deficitarni na domaćem tržištu. Petogodišnji plan razvoja, koji treba da se počne realizirati 1991. g., proširit će mogućnost za dalje osnivanje ovakvih zona i u drugim predjelima Sovjetskog Saveza (HK — 9/89).

AUSTRIJA

Istraživanja u industriji prerade drva i papira

Industrija, zanatstvo i trgovina u Austriji objedinjuju fondove (FFF), kojima je svrha da potiču istraživačke rade u onim granama gdje se ispolje strukturne slabosti. U tom vidu konkretan istraživački program razrađen je za sektor prerade drva. Upravo je u fazi realizacije program Austrijskog drvno-istraživačkog instituta, koji ima cilj da ispita mogućnosti optimizacije kombinirane primjene

drvo — beton. Drugi program bavi se istraživanjem razvoja preparata bez kloru u postupku bijeljenja koji se primjenjuje u industriji papira. (HK 9/89)

BRAZIL

Izvoz drva i dalje nužan za brazilsku privredu

Brazilski privredni zadržani su nedavnim pozivom koji su zemlje Evropske zajednice uputile svojim članicama da smanje uvoz tropskih vrsta drva. Ministarstvo vanjskih poslova Brazila namjerava ovaj problem staviti na dnevni red slijedećeg zasjedanja mješovite privredne komisije Brazila i Evropske zajednice. (HK — 9/89).

KINA

Planovi za smanjenje uvoza drva

Kina, koja je, poslije Japana, drugi po redu uvoznik drva na azijskom kontinentu, namjerava taj uvoz reducirati za čak 40%. Na taj način ova zemlja namjerava uštedjeti oko 440 milijuna dolara, koju sumu bi radije upotrijebila za uvoz nekih suvremenih tehnologija.

Kina je 1988. g. potrošila 75 milijuna m³ drva, što je 44% više u odnosu na godinu 1982. a od toga je 10 milijuna m³ osigurano iz uvoza. Vlastite šumske rezerve iznose tek 122 milijuna hektara, što je samo 12,7% od cijelokupne površine (svjetski prosjek je 22%). Svake godine računa se da oko 100 milijuna m³ drvne mase podje izgubljeno ili neracionalno utrošeno zbog lošeg gospodarenja šumama, prevelikog korištenja drvnim masom za ogrjev, zaostale tehnike prerade i čestih požara. Pored toga, pošumljivanje ni izdaleka nije uskladeno s velikim iskorušćivanjem šumskih rezervi. (HK — 9/89)

NOVI ZELAND

Raspodjela državnih šuma i izgradnja novih preradbenih kapaciteta

Novozelandska vlada namjera va u toku ove godine dražbom rasprodati oko polovinu državnih šuma, da bi tako došla do sredstava od 3 do 5 milijardi NZ dolara. Pravo na kupnju imaju kako domaći tako i inozemni interesenti. S posebnim interesom se očekuju inozemni kupci. Kupovinom se budućim vlasnicima ne postavljaju ni

**II. TRADICIONALNO GODIŠNJE SAVJETOVANJE
STRUČNJAKA DRVNE INDUSTRIJE
»UPRAVLJANJE PROIZVODNIM SISTEMIMA
U DRVNOJ INDUSTRIJI«**
U Novom Vinodolskom,
18., 19. i 20. IV 1990. godine
HOTEL »LIŠANJ«

Organizatori:

- SUMARSKI FAKULTET — Zagreb — Zavod za istraživanja u drvnoj industriji
- TEHNIČKI CENTAR ZA DRVO — Zagreb
- PZ »EXPORTDRVNO« — Zagreb

Svrha:

Savjetovanje će obuhvaćati znanje iz teorijskih, metodoloških i organizacijskih novosti na području upravljanja proizvodnjom i poslovanjem u drvnoj industriji, pa će time na neposredan način omogućiti transfer teorije u praksi, stručnjaci će izmijeniti iskustva o načinu rješavanja osnovnih problematika iz prakse i o uspjesima što su ih postigli u radu.

Želja je organizatora da skup dijelom ispunjava prazninu što danas postoji u permanentnom specijalističkom obrazovanju stručnjaka u drvnoj industriji, koji se bave upravljanjem proizvodnim sistemima.

Polažnici:

Skup je namijenjen svim stručnjacima u drvnoj industriji što se bave rukovođenjem poslovnim sistemima, planiranjem i analizom poslovanja, projektiranjem i oblikovanjem proizvoda i proizvodnih sistema, razvojem proizvoda, organizacijom razvoja, razvojem tehnologije i kadrova, pripremom rada, projektiranjem toka tehnološkog procesa, kontrolom kvalitete, projektiranjem informacijskih sistema te organizatorima proizvodnje i poslovanja svih nivoa.

Program:

1. Ivan Puškar, dipl. ing. — direktor, PZ »Exportdrvno« Zagreb: Otvorenje savjetovanja.
2. Prof. dr Mladen Figurić, Šumarski fakultet Zagreb: »Razvoj sistema za upravljanje proizvodnjom i poslovanjem«.
3. Dr Zvonimir Ettinger, Tehnički centar za drvo — Zagreb: »Karakteristični modeli upravljanja u drvnoj industriji«.
4. Mr Zdravko Fučkar, Tehnički centar za drvo — Zagreb: »Mogući efekti uvođenja sistema upravljanja u poduzeća drvne industrije«.
5. Vladimir Koštal, dipl. ing., Šumarski fakultet, Zagreb: »Računala i primjena računarske podrške u upravljačko-informacijskim sistemima«.
6. Milan Peškan, dipl. ing., Mundus — Florijan Bobić, Varaždin: »Formiranje baze

podataka kao osnove upravljanja proizvodnjom i poslovanjem«.

7. Goran Delajković, dipl. ing., »Novoles«, Novo Mesto: »Upravljanje proizvodnjom namještaja uz podršku računala (praktični primjeri)«.
8. Dr Žarko Tomljenović, »Exportdrvno«, Zagreb: »Stanje i razvoj marketinga u drvnoj industriji«.
9. Dr Zvonimir Ettinger, Tehnički centar za drvo, Zagreb: »Pristup razvoju proizvoda i definiranje proizvodnog programa«.
10. Mr Dragoš Jakišić, »Vrbas« — Banja Luka: »Kvaliteta i upravljanje kvalitetom u sistemu proizvodnja — korisnik«.
11. Mr Zdravko Fučkar, Tehnički centar za drvo — Zagreb: »Stanje sistema upravljanja zalihami«.
12. Mr Tomislav Gradičević, Šumarski fakultet — Zagreb: »Koncepcija upravljanja materijalima u drvnoj industriji«.
13. Prof. dr Mladen Figurić, Šumarski fakultet — Zagreb: »Upravljanje kapaciteta u drvnoj industriji«.
»Razvoj tehnoloških sistema u drvnoj industriji«.
14. Mr Tomislav Gradičević, Šumarski fakultet — Zagreb: »Upravljanje održavanjem«.
15. Mr Ante Ivišić, Rijeka: »Suvremena tehnologija za obradu drva«.

OKRUGLI STOL NA TEMU: »Upravljanje poduzećem u tržišnim uvjetima«, (Diskusija, zaključci, preporuke).

Stručna ekskurzija u jedno drvno-industrijsko poduzeće.

Kotizacija po jednom polazniku, u koju je uključen ZBORNIK RADOVA iznosi 1.500 dinara.

Prijave i uplate vrše se na žiro račun br. 30102-601-17608 kod SDK Zagreb, do 1. IV. 1990. u korist Tehničkog centra za drvo — Zagreb, ul. 8. maja 82.

ORGANIZACIJSKI ODBOR u sastavu: MARIJAN HOFER, dipl. ing., prof. Dr MLAĐEN FIGURIĆ, mr ŽDRAVKO FUČKAR i mr TOMISLAV GRLADINOVIC poziva sve zainteresirane da se informiraju o toku priprema za ovaj seminar, te da uzmu aktivnog učešća na savjetovanju u diskusiji ili na okruglom stolu čime će pridonjeti kvaliteti seminara.

Molimo da se za sve informacije obratite na adresu:

TEHNIČKI CENTAR ZA DRVO — Zagreb
(mr Zdravko Fučkar, dipl. ing., ili u Tajništvo)
41000 ZAGREB, Ulica 8. maja 82/I
Tel.: (041) 448-611; Tlx.: 22367 IDZG YU



Složeno poduzeće

Poduzeće „CHROMOS“ —

Kako izbijeliti površine namještaja izrađenog od drva četinjača

Kod proizvođača namještaja od drva četinjača često je prisutan zahtjev kako da se površine učine ujednačeno i trajno bijelim. Kod toga se podrazumijeva da zadrže prirodnu strukturu drva.

Takvi zahtjevi rješavali su se izbjeljivanjem površina drva na razne načine, kao npr.:

Izbijeljivanjem drva vodikovim superoksidom postiže se privremeno potpuno zadovoljavajuća izbijeljenost, ali kroz relativno kratko vrijeme. Pod utjecajem UV-zraka dolazi do žućenja lakiranih površina. Problem je još i u tome što ta promjena boje nije jednakog intenziteta na svim površinama namještaja.

Drugi, dosta česti način ujednačivanja bjeline, provodio se dodatkom stanovitog postotka (oko 2%) bijele pokrivne nitro-lak-boje u bezbojni nitro-lak, kojim se lakira površina u 1—2 sloja.

Ovim načinom postiže se relativno dobra ujednačenost bjeline na površini, ali je tekstura drva djelomično pokrivena obojenom, što negativno utječe na njenu bistrinu, tj. na prirodnu »život».

Svi navedeni nedostaci dosadašnjih načina izbjeljivanja otklanjaju se primjenom novog sredstva, kojim se postiže na površini drva četinjača trajna i ujednačena transparentna bjelina.

Ovo je sredstvo moguće upotrijebiti u dva postupka izbjeljivanja:

1. Postupak izbjeljivanja

TEXTURAL TRANSPARENTNOM T. B. BIJELOM br. 7933/1585.

Ovaj postupak predviđa površinsku obradu u tri faze:

- Nanošenje TEXTURAL TRANSPARENTNE T. B. BIJELE valjanjem.

- Nanošenje CHROMODUR — bezbojnog kiselootvrđujućeg laka lijevanjem.
- Brušenje osušenog prvog sloja laka.
- Nanošenje drugog sloja istog Chromodur bezbojnog laka lijevanjem.

Karakteristika ovog postupka je jednostavnost primjene i sigurnost u jednolikosti izbijeljenih površina.

2. Postupak je s transparentno obojenim kiselootvrđujućim dvokomponentnim lakovom

CHROMODUR-om TRANSPARENTNIM br. 8118-01.

Radi se o laku u kojem je otopljeno i fino dispergirano sredstvo za izbjeljivanje, te sredstvo koje absorbira UV-zrake.

Ovaj postupak površinske obrade predviđa lakiranje CHROMODUR-om TRANSPARENTNIM u dva sloja, s laganim i opreznim međufaznim brušenjem.

Prednost ovog postupka (u odnosu na prethodni) jest u smanjenju obrade za jednu fazu (nanos Texturala), međutim, potrebna je veća opreznost kod međufaznog brušenja, zbog mogućnosti pojave mrlje na prebrušenim mjestima.

Izbor postupka očito je da ovisi o tehničkim mogućnostima.

U oba postupka izbjeljivanja:

- moguće je površine drva četinjača jednoliko transparentno bijelo obojiti,
- prirodna struktura drva se ne mijenja,
- lakirane površine u eksploataciji ne požute.

Berislav Križanić, dipl. ing.

„CHROMOS“ PREMAZI

Z A G R E B, Radnička cesta 43

Telefon: 512-922

Teleks: 02-172

Tvornica boja i lakova

Žitnjak b.b.

Telefon: 210-006

Asortiman proizvoda namijenjenih površinskoj obradi i zaštiti proizvoda drvne industrije

Temeljne transparentne boje

Textural — nitro transparentne boje

Chromodecor — uljne transparentne boje

Nitrolakovi i lak-boje

Chromocel — bezbojni lakovi

Neolux — temeljne pokrivne lak-boje

Neolin — završne lak-boje

Poliuretanski lakovi i lak-boje

Chromoden — bezbojni lakovi

Chromoden — temeljne pokrivne lak-boje

Chromoden — završne lak-boje

Akryl-izocijanatni lakovi i lak-boje

Chromoden A — bezbojni i lak-boje

Kiselootvrdnjujući lakovi i lak-boje

Chromodur — bezbojni lakovi

Chromodur — temeljne pokrivne lak-boje

Chromodur — završne lak-boje

Poliesterski lakovi i lak-boje

Polichrom — obojeni i bezbojni kit

Chromoplast — bezbojni lakovi

Alkidno-izocijanatni lakovi i lak-boje

Chromolux — lakovi i lak-boje

Lazurni premazi

Xyladecor — uljne lazure

Hidrodecor — vodene lazure

MEĐUNARODNO SAVJETOVANJE

Sušenje drva i drvnih proizvoda

(19 — 23. VI. 1990)

Tehnički centar za drvo u Zagrebu organizira u suradnji s domaćim i inozemnim fakultetima, institutima, proizvođačima opreme i međunarodnim organizacijama međunarodni znanstveno-stručni i poslovni skup i seminar na temu »Sušenje drva i drvnih proizvoda«.

Skup i seminar održat će se u Tuheljskim Toplicama od 19. do 23. VI. 1990.

CILJ SKUPA:

Cilj skupa je okupljanje domaćih i inozemnih znanstvenika, stručnjaka, institucija, proizvođača i privrednih organizacija koji djeluju na polju cijelokupne problematike sušenja (od energana, opreme objekata, vođenja procesa, uređaja i tehnologije do tržišta proizvoda) i pratećih djelatnosti, da svojim stručnim i znanstvenim informacijama i poslovnim pristupom doprinesu sveukupnom razvoju te grane djelatnosti. Na skupu je planirano prikazivanje sadašnjeg domaćeg i svjetskog nivoa tehnologije, znanja i opreme, te mogućnosti njihove primjene, unapređivanja, racionalizacije i plasmana, u trajanju od tri dana.

Seminar će biti organiziran u suradnji s domaćim i inozemnim ustanovama, proizvođačima opreme, te njihovim stručnjacima, u obliku teoretskih i praktičnih predavanja, u trajanju od pet dana.

TEME SKUPA:

1. Sušionica (tipovi, namjena, konstrukcija, novo i aktualno).
2. Oprema u sušionicama (tipovi i namjena).
3. Kooperacija, transfer tehnologije i mogućnosti zajedničkih ulaganja.
4. Proces sušenja, racionalizacija te optimalizacija cijelokupnog procesa.
5. Energija i energane za sušionice.
6. Ekonomski aspekti u procesu sušenja i proizvodnja osušenih elemenata.

7. Uloga sušenja u daljnjoj preradi i upotreba drva i drvnih proizvoda, te tržište proizvoda.

PRIJAVA SUDJELOVANJA ZA SKUP:

Poduzeća i druge institucije svoje sudjelovanje će ostvariti kao SPONZOR, DONATOR, PODUZEĆE SUDIONIK ILI SUDIONIK POJEDINAC.

SPONZOR: Predviđen je cijelokupni sistem prezentacije usluge preko stručnih modela. Dobiva za vrijeme skupa termin za stručno predstavljanje firme, usluga i proizvoda direktno i indirektno auditoriju, mjesto za marketinšku djelatnost, te jednu stranicu reklame u Zborniku radova, koji će biti štampan u preko 1000 primjeraka.

DONATOR: Dobiva mogućnost predstavljanja tvrtke i proizvoda indirektno auditoriju, te mjesto za marketinšku djelatnost za cijelo vrijeme trajanja skupa.

PODUZEĆE SUDIONIK: Predviđa se mogućnost popusta od 20% za grupnu prijavu (više od 5 osoba).

SUDIONIK POJEDINAC: Ima pravo na sudjelovanje u svim stručnim aktivnostima i na Zbornik referata i druge dostupne materijale.

KOTIZACIJA: Za sudionika-pojedinca iznosi 700,00 din, a uplaćuje se u korist TCD-a Zagreb, na Žiro račun 30102-601-17608 kod SDK Zagreb s naznakom za »Skup o sušenju« Ug. 2/90.

SUDIONICI SEMINARA: Za sudionike seminara od 5 dana predviđene su stručne upute za praktična i teoretska predavanja i na kraju dobivaju diplomu o pohađanju. Predavanja na seminaru održat će domaći i inozemni stručnjaci uz naprijed pripremljene materijale o osnovnim znanjima o drvu i sušenju, te vođenju procesa sušenja.

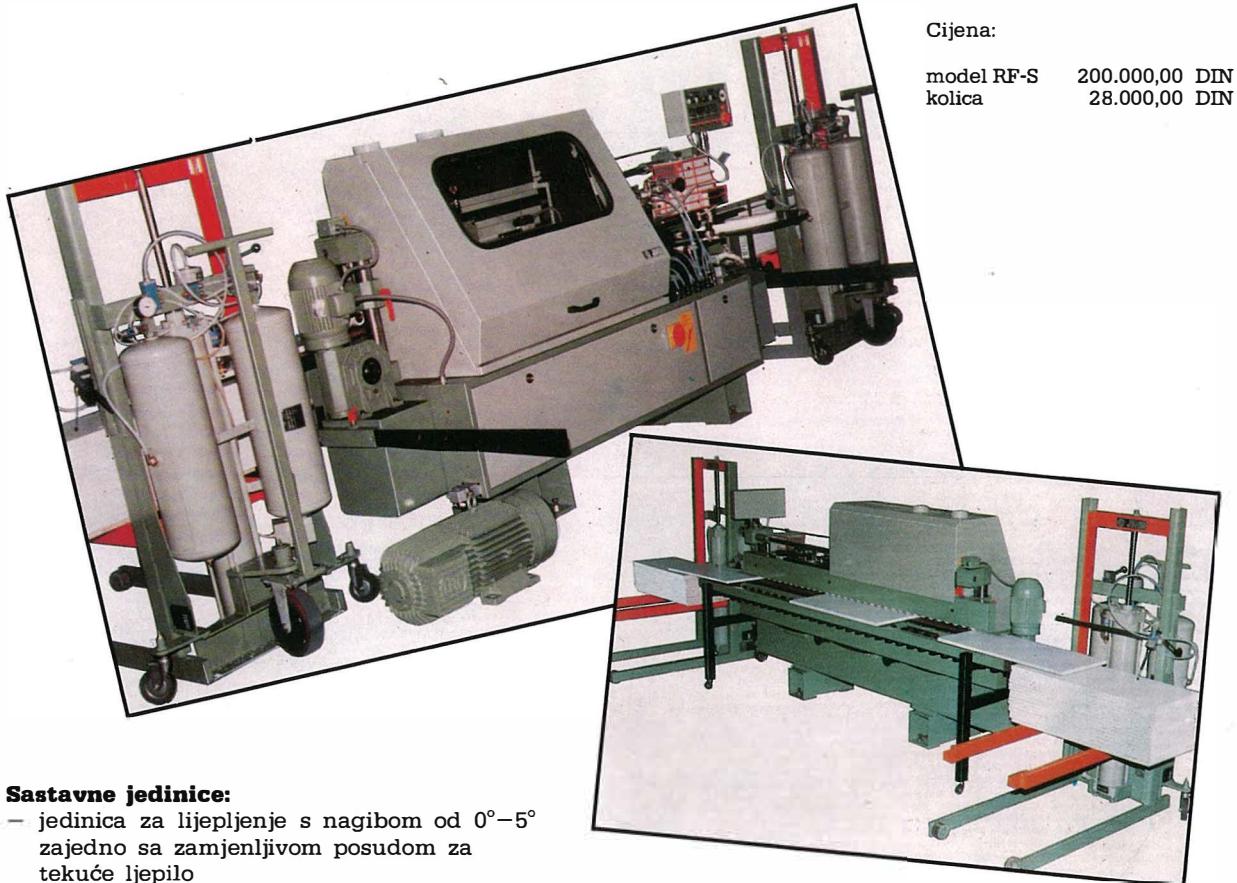
NAKNADA ZA POHAĐANJE SEMINARA PO OSOBI IZNOSI 2.000,00 din.

OBAVIJEŠT: Za sve ostale obavijesti molimo da se obratite na TCD Zagreb, sekretar skupa ing. Mladen Bauer ili predsjednik Organizacionog odbora dr. Salah El. Omer na telefon 448-611, 444-518 ili telex 22.367 YU ID ZG.

KAKO RADE MAJSTORI?

Zbog nestašice vremena, olakšaju si rad.

Automatski stroj za lijepljenje rubova
drvnih ploča ('model RF-S i RF-SC)



Sastavne jedinice:

- jedinica za lijepljenje s nagibom od 0°–5° zajedno sa zamjenljivom posudom za tekuće ljepilo
- jednomotorna pila za obrezivanje rubova
- glodalica za ravnanje
- brusni agregat s okretnom elektropneumatskom pogonskom pritiskom jedinicom
- 65 mm širok lanac za sigurno vođenje obradaka

Mogući **materijali** za lijepljenje rubova:

- PVC-folija
- furnir u namotajima
- letvice od masivnog drva

Tehnički podaci:

- debljina obratka: 10 do 60 mm
- debljina sloja ljepila: 0,6 do 15 mm
- najmanja širina obrade: 90 mm
- motor kapaciteta 1,1 kW s reduktorom za pomak, brzine 16 m/min
- snaga aggregata: 9,8 kW (za RF-S), 11,2 kW (za RF-SC)
- komprimirani zrak: 6 bara
- ukupna težina stroja: 906 kg (RF-S), 1.130 kg (RF-SC)

Novost su pri tome pneumatsko-hidraulična kolica nosivosti od 1.000 kg. Pneumatska kontrola omogućuje automatsko dizanje i spuštanje obradaka i sa strojem za lijepljenje rubova čini jednostavnu i ekonomičnu liniju za lijepljenje rubova.



Tovarna strojne opreme Pivka
telefon: 067/51 010, telefax: 067/51 466, telex: 34 237 YU Javor

EXPORTDRVO: 40 godina razvoja i uspješnog rada u području vanjskotrgovinskog i tuzemnog prometa. Proizvodi šumarstva i drvne industrije; građevni materijali; montažne kuće; oprema objekata inžinjering; namještaj i sva oprema za stan; celuloza, papir i drugi proizvodi kemijske obrade drva; uvoz opreme i repromaterijala za drvoradivačku industriju; zastupstva i konsignacijska prodaja.

Trgovinu u zemlji EXPORTDRVO obavlja kroz razgranatu skladišnu i maloprodajnu mrežu koja pokriva cijelu Jugoslaviju. EXPORTDRVO poslovno suraduje s preko 200 proizvodnih i drugih organizacija iz svih krajeva Jugoslavije.

Prodaja u inozemstvu obavlja se preko vlastitih poduzeća, predstavnici i agenata koji pokrivaju gotovo 50 zemalja Evrope, Amerike, Australije, Azije i Afrike.



poduzeće za vanjsku i tuzemnu trgovinu drvom, drvnim proizvodima, papirom, građevinskim materijalom i inžinjering s potpunom odgovornošću, Zagreb, Marulićev trg 18, tel. 041/445-074

VANJSKA TRGOVINA I INŽINJERING

ZAGREB/41000, Marulićev trg br. 18, pp 1008
telefon: 041 444 011, 444 115, 444 117
telex: 21 307, 21 591, 21 701

TUZEMNA TRGOVINA

ZAGREB/41000, Ulica B. Adžije 11, pp 142
telefon: 041 415 622, 415 687, 415 234, 415 043
telex: 21 865

POGRANIČNI PROMET

UMAG/52394, Obala Maršala Tita bb
telefon: 052 72 725, 72 715

VLASTITE FIRME I PREDSTAVNIŠTVA U INOZEMSTVU

EUROPEAN WOOD PRODUCTS Inc. 911 Conklin Street, FARMINGDALE New York 11735

phone: 516 249 2757-38, telefax: 516 249 2759

EUROPEAN WOOD PRODUCTS Inc. D. C. FURNITURE 1930 Via Arado Compton Ca. 90220 USA phone: 213 605 0060
telex: 3466966

EUROPEAN WOOD PRODUCTS Inc. D. C. FURNITURE 11264 S. Corliss ave. Chicago III 60828 USA phone: 312 246 1250

OMNICO G. m. b. H. 83 Landshut Watzmannstrasse 65 West Germany telephone: 871 61055 telex: 058385

OMNICO G. m. b. H. 4936 Augustdorf Pivitzheiderstrasse 2 West Germany telephone: 05237 5909 telex: OMNIC 935641

EKHOL B. V. 1075 Al Amsterdam Z Oranje Nassauaan 65 Holland (Belgium) telephone: 020 717076 telex: 15120

OMNICO ITALIANA s. r. 20122 Milano via Unione 2 Italy telephone: 874 986 861 086

OMNICO ITALIANA s. r. 33100 Udine via Gorghi 15/II Italy telephone: 0433 207828

EXPORTDRVO 36 Boul. de Picpus 75012 Paris France telephone: 3451818 telex: 210745

EXPORTDRVO S - 103 62 Stockholm Drottninggatan 80 4 tr. POB 3146 Sweden telephone: 08 7900983 telex: EXDRVO 13380

EXPORTDRVO, Broadway House, 112-134 The Broadway Wimbledon, LONDON, S. W. 19 IRL, England

Telex: 051-928389, Telefax: 9944-1-540 3297, phone: 9944-1-5403297,

EXPORTDRVO, predstavništvo Moskva, Mosfilmovskaja 42, Moskva, tel.: 147 45 98

Mr. ANTE BILIĆ, POB 6530 Sharjah UAE Dubai, telephone: 283 602 telex: ARROW 22485

INTEREXPORT 16 Sherif Cairo Egypat: telephone: 754 255 754 086 telex: 92017 YUFIN UN CAIRO Alexandria telephone: 809 32

ABU SHAABAN FURNITURE Yugoslavian furniture centre Manwan EM Pobox 65300 Emirates